



**Urząd Statystyczny
we Wrocławiu**

**Działalność gospodarcza
podmiotów z kapitałem zagranicznym**



**w województwie dolnośląskim
w latach 2008-2011**

Wrocław 2012

ZESPÓŁ REDAKCYJNY *EDITORIAL BOARD*
URZĘDU STATYSTYCZNEGO *OF STATISTICAL OFFICE*
WE WROCŁAWIU *IN WROCŁAW*

PRZEWODNICZĄCY *PRESIDENT*

Małgorzata Wojtkowiak-Jakacka

REDAKTOR GŁÓWNY *EDITOR-IN-CHIEF*

Danuta Komarowska

CZŁONKOWIE *MEMBERS*

Beata Bal-Domańska, Sławomir Banaszak, Stanisław Kamiński, Irena Makiej-Borowiecka
Wacław Mazur, Gabriela Okoń, Anna Staniów, Elżbieta Stańczyk, Halina Urbanek,
Halina Woźniak, Marta Woźniakiewicz, Małgorzata Wysoczańska

SEKRETARZ *SECRETARY*

Agnieszka Ilczuk

SKŁAD KOMPUTEROWY I GRAFIKA *TYPE SETTING AND GRAPHIC*

Joanna Zielińska

PROJEKT OKŁADKI *COVER DESIGN*

Leszek Łukaszewicz

**Prosimy o podanie źródła
przy publikowaniu danych US**

***When publishing SO data
please indicate source***

Przedmowa

Urząd Statystyczny we Wrocławiu przekazuje Państwu kolejne opracowanie tematyczne prezentujące zaangażowanie kapitału zagranicznego w województwie dolnośląskim w latach 2008-2011. Jest to kontynuacja publikacji wydanej w 2009 roku, która obejmowała lata 2004-2007.

Celem niniejszej publikacji jest prezentacja wybranych podmiotów prowadzących działalność gospodarczą w latach 2008-2011, w których zaangażowany był kapitał pochodzący od inwestorów zagranicznych, niezależnie od jego wielkości, struktury i udziału w kapitale podstawowym, a także kraju pochodzenia.

Informacje dotyczące podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego zaprezentowano według wielkości liczby pracujących, rodzaju prowadzonej działalności, kraju pochodzenia, wartości i struktury kapitału, a także lokalizacji kapitału, a wybrane dane również na tle kraju i województw.

Publikacja składa się z syntetycznego opisu wyników badań oraz części tabelarycznej stanowiącej zasadniczą część opracowania. Całość poprzedzona jest uwagami metodycznymi zawierającymi opis zakresu badania oraz podstawowe definicje stosowanych pojęć.

Uzupełnienie materiału statystycznego stanowią kartogramy ilustrujące niektóre zjawiska i relacje.

Mam nadzieję, że opracowanie będzie użyteczne dla osób i instytucji zainteresowanych prezentowaną problematyką.

Urzędu Statystycznego
we Wrocławiu



dr Małgorzata Wojtkowiak-Jakacka

Wrocław, styczeń 2013 r.

Preface

The Statistical Office in Wrocław would like to present another thematic publication on the involvement of foreign capital in dolnośląskie voivodship in years 2008-2011. This is the continuation of the publication issued in 2009, which covered years 2004-2007.

The aim of this publication is to present selected entities conducting economic activity in years 2008-2011 with the involvement of capital from foreign investors, regardless of its size, structure and share in the initial capital as well as its country of origin.

The information concerning entities with the share of foreign capital was presented by number of employed, kind of conducted activity, country of origin, value and structure of capital as well as location of capital, and some selected data were given against the background of the country and other voivodships.

The publication consists of a synthetic description of research results as well as a tabular part constituting the main part of the publication. The entire study is preceded with methodological notes containing a description of the scope of study as well as basic definitions of applied notions.

The charts illustrating selected phenomena and relations constitute a supplement to the statistical material.

I do hope that the publication will become useful for persons and institutions interested in presented issues.

*Director
of the Statistical Office
in Wrocław*



Małgorzata Wojtkowiak-Jakacka Ph. D.

Wrocław, January 2013

SPIS TREŚCI

	<u>Str.</u>
Przedmowa	3
Uwagi metodyczne	10
Wyniki badań – synteza	19

TABLICE

Dział I

- Tabl. I.1. Pracujący w podmiotach z kapitałem zagranicznym według województw i klas wielkości podmiotu
- Tabl. I.2. Kapitał podstawowy według województw
- Tabl. I.3. Kapitał podstawowy podmiotów, w których wartość kapitału zagranicznego przekracza 1 mln USD według województw
- Tabl. I.4. Kapitał zagraniczny w Polsce według kraju pochodzenia i województw
- Tabl. I.5. Nakłady inwestycyjne poniesione na pozyskanie aktywów trwałych w Polsce według województw
- Tabl. I.6. Wartość importu i eksportu według województw w 2011 roku
- Tabl. I.7. Podstawowe wyniki finansowe podmiotów z kapitałem zagranicznym według województw

Dział II

- Tabl. II.1. Podmioty z kapitałem zagranicznym
- Tabl. II.2. Podmioty z kapitałem zagranicznym według udziałowców i sekcji PKD w 2012 r.
- Tabl. II.3. Liczba pracujących według PKD i klas wielkości
- Tabl. II.4. Kapitał podstawowy podmiotów według sekcji PKD
- Tabl. II.5. Kapitał podstawowy podmiotów, w których wartość kapitału zagranicznego przekracza 1 mln USD według sekcji PKD
- Tabl. II.6. Kapitał podstawowy i liczba pracujących według działów w sekcji przetwórstwo przemysłowe w 2011 roku
- Tabl. II.7. Kapitał podmiotów według przedziałów wartości
- Tabl. II.8. Kapitał zagraniczny według kraju pochodzenia

Tabl. II.9. Kapitał zagraniczny we Wrocławiu według kraju pochodzenia

Tabl. II.10. Nakłady inwestycyjne poniesione na pozyskanie aktywów trwałych w Polsce według sekcji PKD

Tabl. II.11. Wartość importu i eksportu według sekcji PKD

Tabl. II.12. Wskaźniki ekonomiczne podmiotów z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów składających bilans według PKD

Dział III

Tabl. III.1. Pracujących według powiatów i klas wielkości podmiotu

Tabl. III.2. Kapitał podstawowy według powiatów

Tabl. III.3. Nakłady inwestycyjne poniesione przez podmioty na pozyskanie aktywów trwałych według powiatów

Tabl. III.4. Wartość importu i eksportu według powiatów

Tabl. III.5. Podstawowe wyniki finansowe podmiotów z kapitałem zagranicznym według powiatów

CONTENTS

	<u>Page</u>
<i>Preface</i>	4
<i>Methodological notes</i>	15
<i>Results of survey – synthesis</i>	19

TABLES

Chapter I

Tabl. I.1. Employed persons in entities with foreign capital by voivodships and size class

Tabl. I.2. Share capital by voivodships

Tabl. I.3. Share capital of entities with foreign capital exceeding 1 mln USD by voivodships

Tabl. I.4. Foreign capital in Poland by country and voivodships

Tabl. I.5. Outlays on fixed assets in Poland carried out by voivodships

Tabl. I.6. Imports and exports by voivodships in 2011

Tabl. I.7. Basic financial results of entities with foreign capital by voivodships

Chapter II

Tabl. II.1. Entities with foreign capital

Tabl. II.2. Entities with foreign capital by shareholders and NACE sections in 2011

Tabl. II.3. Number of persons employed by NACE and size class

Tabl. II.4. Share capital by NACE sections

Tabl. II.5. Share capital of entities with foreign capital exceeding 1 mln USD by NACE

*Tabl. II.6. Share capital and number of persons employed by divisions
in manufacturing in 2011*

Tabl. II.7. Capital by value

Tabl. II.8. Foreign capital by country

Tabl. II.9. Foreign capital by country in Wrocław

Tabl. II.10. Outlays on fixed assets carried out in Poland by NACE sections

Tabl. II.11. Imports and exports value by NACE

Tabl. II.12. Economic relations of entities with foreign capital with 10 and more persons employed on background of entities preparing balance sheet by NACE

Chapter III

Tabl. III.1. Number of persons employed by powiats and size class

Tabl. III.2. Share capital by powiats

Tabl. III.3. Investment outlays on fixed assets in Poland carried out by powiats

Tabl. III.4. Imports and exports value by powiats

Tabl. III.5. Basic financial results of entities with foreign capital by powiats

OBJAŚNIENIA ZNAKÓW UMOWNYCH I SKRÓTÓW UŻYWANYCH W PUBLIKACJI

SYMBOLS AND ABBREVIATIONS USED IN PUBLICATION

Znaki umowne

Symbols

Kreska	(-)	– zjawisko nie wystąpiło <i>magnitude zero</i>
Zero:	(0)	– zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,5 <i>magnitude not zero, but less than 0,5 of a unit</i>
	(0,0)	– zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,05 <i>magnitude not zero, but less than 0,05 of a unit</i>
Kropka	a (.)	– zupełny brak informacji albo informacji wiarygodnych <i>data not available or not reliable</i>
Znak	x	– wypełnienie pozycji jest niemożliwe lub niecelowe <i>not applicable</i>
Znak	#	– oznacza, że dane nie mogą być opublikowane ze względu na konieczność zachowania tajemnicy statystycznej w rozumieniu ustawy o statystyce publicznej <i>data may not be published due to the necessity of maintaining statistical confidentiality in accordance with the Law on Official Statistics</i>
	„W tym” „Of which”	– oznacza, że nie podaje się wszystkich składników sumy <i>indicates that not all elements of the sum are given</i>
Przecinek	(,)	– w liczbach oznacza oddzielenie miejsc dziesiętnych <i>used in figures represents decimal points</i>

Skróty

Abbreviations

tys.	= tysiąc
<i>thous.</i>	<i>thousand</i>
mln	= milion
	<i>million</i>
woj.	= województwo
	<i>voivodship</i>
PKD	= Polska Klasyfikacja Działalności
	<i>Polish Classification of Activities</i>

UWAGI METODYCZNE

1. Zakres podmiotowy i przedmiotowy badania

Podstawowym źródłem danych wykorzystanym do scharakteryzowania zbiorowości podmiotów, w których udziały posiadali inwestorzy zagraniczni jest roczne sprawozdanie statystyczne podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego. Badaniem objęto podmioty, w których w końcu 2011 roku ulokowany był kapitał zagraniczny, niezależnie od ich formy prawnej i wielkości. Prezentowane dane nie uwzględniają podmiotów prowadzących działalność bankową, maklerską, ubezpieczeniową oraz towarzystw inwestycyjnych i emerytalnych, Narodowych Funduszy Inwestycyjnych, szkół wyższych, gospodarstw indywidualnych w rolnictwie, a także samodzielnych publicznych zakładów opieki zdrowotnej i instytucji kultury posiadających osobowość prawną.

Zakres przedmiotowy badania obejmuje wielkość i strukturę kapitału zaangażowanego w badanych podmiotach, w tym kapitału zagranicznego, kraj pochodzenia udziałowców zagranicznych, a także rozmiary i wyniki działalności prowadzonej przez obserwowane podmioty. Zaprezentowane w tablicach dane obrazują zbiorowość podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego ogółem, według podstawowego rodzaju prowadzonej działalności (według sekcji i wybranych działów przetwórstwa przemysłowego), lokalizacji siedziby zarządu, kraju pochodzenia kapitału zagranicznego oraz wartości i struktury kapitału. Z badanej zbiorowości wyodrębnione zostały te podmioty, w których wartość kapitału zagranicznego przekracza 1 mln USD.

Dla zobrazowania efektów działalności podmiotów z kapitałem zagranicznym wykorzystano dane o liczbie pracujących, uzyskiwanych przychodach, kosztach i wyniku finansowym, działalności eksportowej i importowej, a także o nakładach poniesionych na pozyskanie aktywów trwałych.

Dla przedstawienia wyników działalności podmiotów z kapitałem zagranicznym na tle podmiotów prowadzących księgi rachunkowe, zwanych dalej w opracowaniu „podmiotami składającymi bilans”, wykorzystano dodatkowo dane pochodzące z bilansu oraz rachunku zysków i strat, gromadzone przez statystykę na rocznych sprawozdaniach SP i F-02.

2. Podstawowe pojęcia i wskaźniki ekonomiczne stosowane w publikacji

Aktywa stanowią powstały w wyniku dokonanych w przeszłości operacji zbiór przydatnych gospodarczo, kontrolowanych przez jednostkę składników majątkowych (zasobów), o wiarygodnie ustalonej wartości, które według oczekiwań przyniosą w przyszłości korzyści ekonomiczne. Aktywa bilansu dzielą się na aktywa trwałe i aktywa obrotowe.

Aktywa trwałe składają się z wartości niematerialnych i prawnych, rzeczowych aktywów trwałych, należności długoterminowych, inwestycji długoterminowych oraz długoterminowych rozliczeń międzyokresowych.

Aktywa obrotowe obejmują zapasy, należności krótkoterminowe, inwestycje krótkoterminowe oraz krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe.

Pasywa obejmują kapitały (fundusze) własne oraz zobowiązania i rezerwy na zobowiązania.

Kapitały (fundusze) własne wykazywane według zasad określonych przepisami prawa, postanowieniami statutu lub umowy o utworzeniu jednostki obejmują: kapitał (fundusz) podstawowy, należne wpłaty na kapitał podstawowy, udziały (akcje) własne, kapitał (fundusz) zapasowy, kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny, pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe, niepodzielony wynik finansowy z lat ubiegłych, wynik finansowy netto roku obrotowego oraz odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego.

Kapitał podstawowy to rzeczywisty wkład właściciela lub współwłaściciela, wniesiony na uruchomienie jednostki gospodarczej z chwilą jej założenia, ewentualnie później podwyższony.

Kapitał zagraniczny to kapitał wniesiony do przedsiębiorstwa, w postaci środków finansowych (gotówka, akcje, obligacje), rzeczowych aktywów trwałych (maszyny, urządzenia, środki transportu, nieruchomości) oraz wartości niematerialnych i prawnych (patenty, licencje itp.) przez podmiot zagraniczny.

Podmiotem zagranicznym może być:

- osoba fizyczna nieposiadająca obywatelstwa polskiego,
- osoba prawna z siedzibą za granicą,
- jednostka organizacyjna niebędąca osobą prawną z siedzibą za granicą.

Kapitał rozproszony to kwota zaangażowanego kapitału, którego nie można przyporządkować konkretnym udziałowcom.

Kapitał zadeklarowany jest to wartość wkładów pieniężnych i niepieniężnych (aportów rzeczowych) zadeklarowanych w dniu rejestracji podmiotu w akcie notarialnym. Wartość zagranicznego kapitału zadeklarowanego w akcie notarialnym została przeliczona na złote polskie według kursu NBP obowiązującego w dniu rejestracji spółki.

Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania są wynikającym z przyszłych zdarzeń obowiązkiem wykonania świadczeń o wiarygodnie określonej wartości, które powodują wykorzystanie już posiadanych lub przyszłych aktywów jednostki. Obejmują rezerwy na zobowiązania, zobowiązania długoterminowe, zobowiązania krótkoterminowe oraz rozliczenia międzyokresowe.

Przychody z całokształtu działalności obejmują:

- a) **przychody netto ze sprzedaży** w kraju i na eksport wytworzonych przez jednostkę **produktów** (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami;
- b) **przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów**, tj. nabytych w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowych aktywów obrotowych oraz produktów wytworzonych przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji. Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport obejmują wewnątrzwspólnotową dostawę do krajów członkowskich UE oraz eksport do krajów pozaunijnych;

- c) **pozostałe przychody operacyjne**, tj. przychody związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, w szczególności: zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych (środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w nieruchomości i prawa), otrzymane nieodpłatnie, w tym w drodze darowizny, aktywa (środki pieniężne), odszkodowania, rozwiązane rezerwy, korekty odpisów aktualizujących wartość aktywów niefinansowych, przychody z działalności socjalnej, przychody z najmu lub dzierżawy środków trwałych albo inwestycji w nieruchomości i prawa;
- d) **przychody finansowe**, tj. kwoty należne z tytułu dywidend i udziałów w zysku, odsetki od udzielanych pożyczek, odsetki od lokat terminowych, odsetki za zwłokę, zysk ze zbycia inwestycji (sprzedaży), zmniejszenia odpisów aktualizacyjnych wartości inwestycji wobec całkowitego lub częściowego ustania przyczyn powodujących trwałą utratę ich wartości, nadwyżkę dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi.

Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności obejmują:

- a) **koszt własny sprzedanych produktów, towarów i materiałów** związany z podstawową działalnością operacyjną, do którego zaliczono wartość sprzedanych towarów i materiałów oraz koszty ogółem (koszty działalności operacyjnej) pomniejszone o koszt wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki i skorygowane o zmianę stanu produktów;
- b) **pozostałe koszty operacyjne**, tj. koszty związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, w szczególności: stratę ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych i środków trwałych w budowie, amortyzację oddanych w dzierżawę lub najem środków trwałych i środków trwałych w budowie, nieplanowane odpisy amortyzacyjne (odpisy z tytułu trwałej utraty wartości), poniesione kary, grzywny, odszkodowania, odpisane w części lub całość wierzytelności w związku z postępowaniem upadłościowym, układowym i naprawczym, utworzone rezerwy na pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązanie (straty z transakcji gospodarczych w toku), odpisy aktualizujące wartość aktywów niefinansowych, koszty utrzymania obiektów działalności socjalnej, darowizny lub nieodpłatnie przekazane aktywa trwałe;
- c) **koszty finansowe**, tj. m.in. odsetki od zaciągniętych kredytów i pożyczek, odsetki i dyskonto od wyemitowanych przez jednostkę obligacji, odsetki za zwłokę, stratę ze zbycia inwestycji, odpisy z tytułu aktualizacji wartości inwestycji, nadwyżkę ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi.

Wynik finansowy brutto (zysk lub strata) jest to wynik na działalności gospodarczej, skorygowany o wynik zdarzeń nadzwyczajnych.

Wynik finansowy netto (zysk lub strata) jest to wynik finansowy brutto pomniejszony o podatek dochodowy.

Wskaźnik poziomu kosztów jest to relacja kosztów uzyskania przychodów z całokształtu działalności do przychodów z całokształtu działalności.

Wskaźnik rentowności obrotu brutto jest to relacja wyniku finansowego brutto do przychodów z całokształtu działalności.

Wskaźnik rentowności obrotu netto jest to relacja wyniku finansowego netto do przychodów z całokształtu działalności.

Wskaźnik rentowności aktywów jest to relacja wyniku finansowego netto do wartości aktywów.

Wskaźnik rentowności aktywów trwałych jest to relacja wyniku finansowego netto do wartości aktywów trwałych.

Wskaźnik rentowności aktywów obrotowych jest to relacja wyniku finansowego netto do wartości aktywów obrotowych.

Wskaźnik rentowności kapitału własnego jest to relacja wyniku finansowego netto do wartości kapitału (funduszu) własnego.

Wskaźnik płynności finansowej I stopnia jest to relacja inwestycji krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

Wskaźnik płynności finansowej II stopnia jest to relacja inwestycji krótkoterminowych i należności krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

Nakłady na środki trwałe są to poniesione w okresie sprawozdawczym nakłady na nabycie (w tym zakup środków trwałych niewymagających montażu lub instalacji) bądź wytworzenie dla własnych potrzeb nowych środków trwałych, nakłady na środki trwałe w budowie (niezakończone, tj. na przyszłe środki trwałe), na ulepszenie własnych środków trwałych, na ulepszenie obcych środków trwałych oraz inne nakłady związane z budową środka trwałego – wraz z kosztami ponoszonymi przy ich nabyciu, tj. kosztami transportu, załadunku, ubezpieczenia w drodze, ceł, itp.

W związku z elektronicznym naliczaniem tablic, w niektórych przypadkach sumy składników mogą się różnić nieznacznie od podanych wielkości „ogółem”.

W stosunku do obowiązującej Polskiej Klasyfikacji Działalności 2007 zastosowano skróty:

skrót	pełna nazwa
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę	Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja	Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją
Handel; naprawa pojazdów samochodowych	Handel hurtowy i detaliczny; naprawa pojazdów samochodowych, włączając motocykle
Zakwaterowanie i gastronomia	Działalność związana z zakwaterowaniem i usługami gastronomicznymi

Obsługa rynku nieruchomości	Działalność związana z obsługą rynku nieruchomości
Administrowanie i działalność wspierająca	Działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca
	działy
Produkcja wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny	Produkcja wyrobów z drewna oraz korka z wyłączeniem mebli; produkcja wyrobów ze słomy i materiałów używanych do wyplatania
Produkcja wyrobów z metali	Produkcja metalowych wyrobów gotowych, z wyłączeniem maszyn i urządzeń
Produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep	Produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep, z wyłączeniem motocykli

METHODOLOGICAL NOTES

1. Source and scope of survey

The annual statistical report on companies with foreign capital share is a basic source of data used to characterize population of entities with foreign capital participation. The survey covers entities having foreign shares at the end of 2011, regardless of their legal form and size class, performing all kinds of activity apart from credit institutions, brokerage and insurers, investment and pension societies, National Investment Funds, higher education schools, individual households in the agricultural sector, independent public healthcare centers nor the cultural institutions being legal entities.

The survey covers value and structure of capital, including a foreign capital and country of its origin, as well as results of economic activity. Data presented in tables illustrate companies with foreign capital participation in total, by main kind of activity (by sections and by divisions in manufacturing), by location, country of origin of foreign capital, its value and structure. Companies in which foreign capital exceeded 1 million USD.

The results of economic activity have been illustrated by data on persons employed, revenues achieved, costs and financial results, exports and imports, as well as investments outlays carried out on purchasing of fixed assets.

In order to illustrate foreign capital entities on the background of entities keeping the accounting ledgers, called in publication “entities submitting balance sheet”, for purpose of this publication data from balance sheet and profit and loss account which are collected in other surveys are additionally used.

2. Main definitions

***Assets** comprise the resulting from the conducted in the past operations total set of elements of property (economic resources), economically useful and controlled by an entity, with reliably established value, that are expected to bring some economic advantages in the future. The balance sheet assets divide into the total fixed assets and current assets.*

***Total fixed assets** comprise of intangible fixed assets, tangible fixed assets, long-term receivables, long-term investments and long-term inter-period settlements.*

***Current assets** cover stocks, short-term receivables, short-term investments and short-term inter-period settlements.*

***Total equity and liabilities** cover equity (fund) and liabilities and provisions for liabilities. **Share equity (fund)**, as indicated according to the rules defined by law, regulations of statute or contract on establishing the entity, cover: share capital (fund), share capital not paid up, entity’s shares (stocks), supplementary capital (fund), reserve capital (fund) from revaluation, other reserve capital (fund), undistributed (unsettled) financial result from previous years, net financial result of the turnover year and write-offs from net profit for the turnover year.*

Share capital is the actual contribution of an owner and co-owner, made to start an economic entity on its registration. This may be increased at later time.

Foreign capital – financial means (cash, shares, bonds), tangible fixed assets (machines, devices, properties) and intangible fixed assets (patents, licences, etc.) of enterprises/companies owned by a foreign entity.

Foreign entity means:

- natural person that does not have Polish citizenship or,
- legal person seated abroad or,
- organizational entity without legal personality seated abroad.

Dispersed capital is the amount of invested capital which cannot be attributed to specific shareholders.

Declared capital represents the value of deposits and materials apports declared on registration of the company in a notarial deed. The value of foreign capital contributions declared in the notarial deed is recalculated into PLN according to National Bank of Poland exchange rates as on the registration date.

Liabilities and provisions for liabilities are obligations resulting from past events entailing the provision of a consideration whose value has been determined in a reliable manner, which involve the use of an entity current or future assets. Cover provisions for liabilities, long-term liabilities, short-term liabilities and inter-period settlements (deferred and accrued expenses).

Revenues from total activity cover:

- a) **net revenues from the domestic sale and export sale products** manufactured by an entity (finished goods, semi-finished products and services), as well as packages, equipment and outside services, if they are invoiced to the receivers along with products;
- b) **net revenues from the sale of goods and materials**, i.e. purchased for re-sale in the unaltered form the tangible current assets and products manufactured by an entity, if they are sold within the chain of own stores next to the products of outside manufacture. Revenues from the sale of products, goods and materials designated for intra-community delivery to the member states of the European Union and export outside the European Union;
- c) **other operating revenues**, i.e. revenues related indirectly to the operational activity of an entity, in particular: profit from the sale of non-financial fixed assets (fixed assets, fixed assets under construction, intangible assets, investments in the real estate and rights), assets (cash) received free of charge, including donated assets, as well as damages, reversed provisions, adjustments of the depreciation value for non-financial assets, income from social activities, income from the rent or lease of the fixed assets or investments in the real estate and rights;

d) **financial revenues**, i.e. amounts due in respect of dividends and share in profits, interest on loans granted, interest on term deposits, default interest, profit from the sale of investments, reduction of depreciation write-offs relating to investments due to the fact that the reasons resulting in the permanent loss of their value have ceased to exist (whether partially or totally), surplus of foreign exchange gains over losses.

Costs of obtaining revenues from total activity cover:

- a) **cost of the sale of products, goods and materials** related to the basic operating activity, including the value of sold goods and materials and total costs (total operating cost) decreased by the costs of generating benefits for the needs of the entity and corrected by the change in product inventories;
- b) **other operating costs**, i.e. costs related indirectly to the operational activity of the entity, and in particular: loss on the sale of the non-financial fixed assets and fixed assets under construction, depreciation of leased or rented fixed assets and fixed assets under construction, unplanned write-offs (write-offs by virtue of permanent loss of value), penalties, fines, indemnities paid, partially or fully written off liabilities related to bankruptcy, composition, restructuring proceedings, provisions made for future certain liabilities or liabilities, which are likely to occur (loss on current business transactions in progress), write-offs updating the value of non-financial assets, costs of maintaining premises required for social activity, donations or total fixed assets received free of charge;
- c) **financial costs**, i.e. among others, interest from received bank credits and loans, interest and discount on bonds issued by the entity, default interest, loss on the sale of investments, write-offs updating the value of investment, the surplus of foreign exchange losses over gains.

Gross financial result (loss or profit) is the financial result on economic activity, adjusted by the result of extraordinary events.

Net financial result (loss or profit) is the gross financial result decreased by income tax.

Cost level indicator is the relation of the costs of revenues acquisition from total activity to revenues from total activity.

Gross turnover profitability ratio is the relation of the gross financial result to the revenues from total activity.

Net turnover profitability ratio is the relation of the net financial result to the revenues from total activity.

Return on assets is the relation of the net financial result to the value of the assets.

Return on total fixed assets is the relation of the net financial result to the value of the total fixed assets.

Return on current assets is the relation of the net financial result to the value of the current assets.

Return on equity is the relation of the net financial result to the value of the equity (fund).

The first degree financial liquidity indicator is the relation of the short-term investments to the short-term liabilities (without special funds).

The second degree financial liquidity indicator is the relation of the short-term investments and the short-term receivables to the short-term liabilities (without special funds).

Outlays on new fixed assets are the incurred during the reporting period outlays on the purchase (including purchase of fixed assets not requiring assembly or installation), or production of new fixed assets for own needs, the outlays on the fixed assets under construction (not completed, i.e. for the future fixed assets), for improvements of own fixed assets, for improvements in outside fixed assets and other outlays related to construction of fixed assets – along with expenses incurred while purchasing them, i.e. costs of transport, loading, insurance, customs, etc.

As the tables were calculated electronically, in some cases the total sums of elements may slightly differ from the given “totals”.

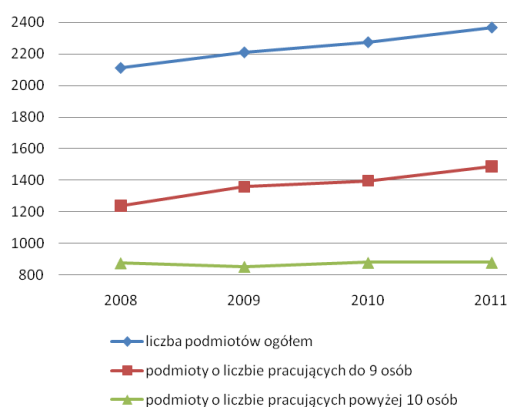
In some cases abbreviations of the Polish Classification of Activities items have been used:

SECTIONS	
<i>sabbreviation</i>	<i>full name</i>
<i>x</i>	<i>Electricity, gas, steam and air conditioning supply</i>
<i>x</i>	<i>Water supply; sewerage, waste management and remediation activities</i>
<i>Trade; repair of motor vehicles</i>	<i>Wholesale and retail trade; repair of motor vehicles and motorcycles</i>
<i>Accommodation and catering</i>	<i>Accommodation and food service activities</i>
<i>x</i>	<i>Real estate activities</i>
<i>x</i>	<i>Administrative and support service activities</i>
divisions	
<i>Manufacture of products of wood, cork, straw and wicker</i>	<i>Manufacture of wood and of products of wood and cork, except furniture; manufacture of articles of straw and plaiting materials</i>
<i>Manufacture of metal products</i>	<i>Manufacture of fabricated metal products, except machinery and equipment</i>
<i>x</i>	<i>Manufacture of motor vehicles, trailers and semi-trailers</i>

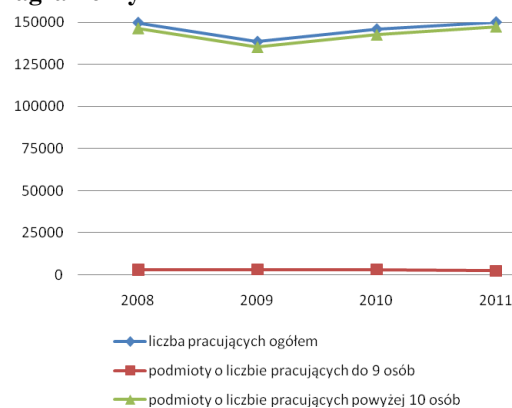
WYNIKI BADAŃ – SYNTEZA

W województwie dolnośląskim rozwój przedsiębiorczości lokalnej wspiera znacząco kapitał zagraniczny. Według stanu na dzień 31 XII 2011 roku działalność gospodarczą prowadziło 2367 podmiotów, w których był zaangażowany kapitał pochodzący od inwestorów zagranicznych, niezależnie od jego wielkości, struktury i udziału w kapitale podstawowym, a także kraju pochodzenia. **Podmioty z kapitałem zagranicznym** w województwie dolnośląskim stanowiły 9,5% podmiotów z kapitałem zagranicznym w Polsce. W porównaniu do 2008 roku prezentowana zbiorowość podmiotów wzrosła o 255 jednostek, tj. o 12,1%, a w porównaniu do 2010 roku o 4,1%.

Podmioty z kapitałem zagranicznym



Pracujący w podmiotach z kapitałem zagranicznym



W 2011 roku województwo dolnośląskie pod względem liczby podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego w przeliczeniu na 100 tys. ludności (81,2 jednostek) zajmowało 2. miejsce, po województwie mazowieckim, natomiast w 2008 roku plasowało się na 3. miejscu (73,4 jednostki), po województwach mazowieckim i lubuskim.

Podmioty gospodarcze z kapitałem zagranicznym według form prawnych

Wyszczególnienie	2008	2009	2010	2011	2008= 100
	w liczbach bezwzględnych				
Ogółem	2112	2210	2274	2367	112,1
w tym:					
Spółki akcyjne	69	74	73	78	113,0
Spółki z o.o.	1995	2083	2135	2210	110,8
Oddziały przedsiębiorców zagranicznych	10	8	17	20	200,0

Struktura badanej zbiorowości pod względem form prawnych podmiotów w analizowanych latach nie uległa zasadniczym zmianom. Zdecydowaną większość w 2011 roku stanowiły podmioty prowadzące działalność w formie spółek z ograniczoną odpowiedzialnością – 93,4%; spółki akcyjne – 3,3%, a pozostałe formy prawne: spółki komandytowe, cywilne, jawne oraz oddziały przedsiębiorców zagranicznych – łącznie 3,3%.

W końcu 2011 r. w badanej zbiorowości podmiotów z kapitałem zagranicznym **pracowało** łącznie 150 tys. osób, czyli w porównaniu do 2008 r. o 310 osób więcej, tj. o 0,2%, a w stosunku do roku poprzedniego o 2,8%.

Biorąc pod uwagę rozmieszczenie podmiotów z kapitałem zagranicznym, najwięcej podmiotów działało we Wrocławiu – 1194 jednostki w 2011 r. (50,4% ogółu jednostek), a 1055 w 2008 r. (50% ogółu). We Wrocławiu pracowało w tych podmiotach według stanu z końca 2011 r. 61,5 tys. osób – 41,0% ogółu pracujących, a 3 lata wcześniej 66,0 tys. osób – 44,1% ogółu.

Powiaty województwa dolnośląskiego odznaczały się znacznym zróżnicowaniem zarówno pod względem liczby podmiotów z kapitałem zagranicznym, jak i liczby pracujących. W 2011 roku tylko w 2 powiatach na 10 tys. ludności przypadało ponad 15 podmiotów z kapitałem zagranicznym, tj. we Wrocławiu – 18,9 i powiecie wrocławskim – 16,6, natomiast najmniej w powiatach lubińskim – 1,8 i górowskim – 1,4 (w województwie – 8 podmiotów).

Najwięcej pracujących w podmiotach z kapitałem zagranicznym w końcu 2011 r. było w powiecie wrocławskim (1828,5 osób na 10 tys. mieszkańców), a także we Wrocławiu oraz powiatach średzkim i oławskim (odpowiednio 975, 974 i 862 osoby). Najmniej osób pracowało w powiecie górowskim (9 pracujących na 10 tys. mieszkańców), a następnie w lubińskim, zgorzeleckim i ząbkowickim (odpowiednio 29, 99 i 105 osób).

W 2011 roku, w porównaniu do 2008 roku, w 14 powiatach odnotowano wzrost liczby pracujących w podmiotach z kapitałem zagranicznym, natomiast w 15 powiatach – spadek. Największą dynamiką liczby pracujących wyróżniał się powiat trzebnicki, na obszarze którego według stanu w dniu 31 XII 2011 roku pracowało 2,3 tys. osób, tj. ponad 50% więcej niż w 2008 r. Największy spadek liczby pracujących zanotowano w powiecie zgorzeleckim – o ponad 1/3.

Biorąc pod uwagę wielkość podmiotów, to podobnie jak w latach poprzednich dominowały w województwie dolnośląskim podmioty bardzo małe – o liczbie pracujących do 9 osób (tzw. mikro-przedsiębiorstwa). W 2011 r. stanowiły one 62,9 % ogółu badanych jednostek (w 2008 r. – 58,6%) i pracowało w nich 2,5 tys. osób – 1,6% ogółu pracujących w podmiotach (w 2008 r. – 3,1 tys. osób, tj. 2,1%).

Podmioty z kapitałem zagranicznym według klas wielkości w województwie dolnośląskim na tle kraju w 2011 r.

Wyszczególnienie	Ogółem		Podmioty według liczby pracujących osób							
	podmioty	pracujący	do 9		od 10 do 49		od 50 do 249		250 i więcej	
			podmioty	pracujący	podmioty	pracujący	podmioty	pracujący	podmioty	pracujący
W liczbach bezwzględnych										
Polska	24910	1566533	16445	30114	4574	105506	2672	304427	1219	1126486
Dolnośląskie	2367	149954	1488	2450	468	10797	275	30607	136	106100
Polska =100 (w %)										
Dolnośląskie	9,5	9,6	9,0	8,1	10,2	10,2	10,3	10,1	11,2	9,4
2008 =100 (w %)										
Polska	118,1	102,3	128,8	90,8	101,4	101,1	101,0	101,1	103,8	103,0
Dolnośląskie	112,1	100,2	120,3	79,4	99,6	99,9	97,2	99,9	111,5	100,9
Podmioty = 100 (w %)										
Polska	100	x	66,0	x	18,4	x	10,7	x	4,9	x
Dolnośląskie	100	x	62,9	x	19,8	x	11,6	x	5,7	x
Pracujący =100 (w %)										
Polska	x	100	x	1,9	x	6,7	x	19,4	x	71,9
Dolnośląskie	x	100	x	1,6	x	7,2	x	20,4	x	70,8

Klasa małych jednostek (o liczbie pracujących od 10 do 49 osób) obejmowała 19,8% ogółu podmiotów, średnich jednostek (o liczbie pracujących od 50 do 249 osób) – 11,6%, a dużych (o liczbie pracujących 250 i więcej osób) – 5,7%. W najmniej licznej klasie dużych jednostek (ponad 10-krotnie mniej licznej niż bardzo małych, o liczbie pracujących do 9 osób) pracowało najwięcej osób – 106,1 tys. osób i stanowiło 70,8% ogółu pracujących w analizowanych podmiotach (ponad 40-krotnie więcej niż w podmiotach najmniejszych).

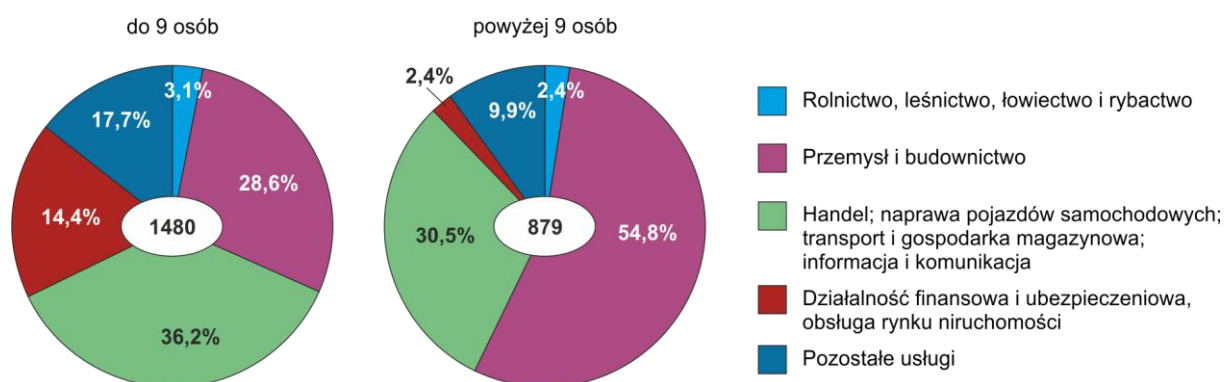
Przeciętny podmiot z kapitałem zagranicznym w 2011 roku zatrudniał 63 osoby: przeciętny podmiot duży – 780 osób, średni – 111 osób, mały – 23 osoby, a mikro – 2 osoby (w kraju odpowiednio: ogółem – 62 osoby; 924, 114, 6, 2 osoby), a dla porównania w 2008 roku było to odpowiednio: ogółem – 70 osób; 862, 108, 23, 2 osoby.

W porównaniu do 2008 r. liczba pracujących w tych największych podmiotach wzrosła o 0,9%, natomiast w bardzo małych (mikro) zmalała o 20,6%.

Na uwagę zasługuje fakt, iż odsetek podmiotów bardzo małych, tj. o liczbie pracujących do 9 osób kształtował się odmiennie w poszczególnych powiatach województwa dolnośląskiego – w 2011 roku wynosił od 23,5% w powiecie legnickim do 80,0% w jeleniogórskim (w 2008 r. od 30,3% w powiecie strzelińskim do 78,6% w powiecie lwóweckim).

Ze względu na podstawowy rodzaj działalności podmiotów z kapitałem zagranicznym w końcu 2011 r. w województwie dolnośląskim najwięcej jednostek prowadziło działalność związaną z przemysłem – 684 jednostki, tj. 28,9% ogółu (w kraju 23,6%), a także z handlem i naprawami pojazdów samochodowych – 524 jednostki, tj. 22,1% (w kraju 28,0%), obsługą rynku nieruchomości – 253 jednostki, tj. 10,7% (w kraju 9,5%) oraz budownictwem – 224 jednostki, tj. 9,5% (w kraju 9,2%). W porównaniu do 2008 r. liczba podmiotów zajmujących się przemysłem zwiększyła się o 1,6%, handlem i naprawami pojazdów samochodowych – o 7,4%, obsługą rynku nieruchomości – o 19,3%, a zajmujących się budownictwem – o 19,8%.

Podmioty z kapitałem zagranicznym według grup i klas wielkości



W ogólnej liczbie podmiotów o liczbie pracujących powyżej 9 osób w 2011 roku dominowały jednostki prowadzące działalność w grupie przemysł i budownictwo – 54,8%, w przypadku podmiotów bardzo małych – jednostki związane z handlem, naprawą pojazdów samochodowych, transportem i gospodarką magazynową, zakwaterowaniem i gastronomią oraz informacją i komunikacją – łącznie 36,2%; a podmioty działające w zakresie przemysłu i budownictwa stanowiły 28,6%.

W prezentowanej zbiorowości podmiotów gospodarczych na 100 pracujących przypadają w 2011 r. 64 pracujących w przemyśle, 18 – w handlu i naprawach pojazdów samochodowych oraz po 7 pracujących w administrowaniu i działalności wspierającej. W porównaniu do 2008 r. wymienionych sekcjach PKD odnotowano wzrost liczby pracujących, w tym największy w handlu i napraw pojazdów samochodowych (o 19,3%) - w sekcji administrowanie i działalność wspierającej - o 5,5%, a tylko o 0,5% w zakresie przemysłu.

Kapitał podstawowy podmiotów z kapitałem zagranicznym na koniec 2011 r. wyniósł 16,6 mld zł, co stanowiło 8,6% ogółu wartości kapitału badanej zbiorowości w Polsce. W strukturze tego kapitału kapitał zagraniczny stanowił 90,1%, (w 2008 roku – 86,4%), krajowy – 7,0% (w 2008 roku – 10,5%), a kapitał rozproszony, czyli taki, który trudno przypisać konkretnemu udziałowcowi – 0,3% (w 2008 roku – 3,1%).

W 2011 roku prawie połowę kapitału zagranicznego ulokowano w województwie mazowieckim (48,5%), a jedna trzecia (33,4%) w kolejnych 4 województwach: dolnośląskim (9,1%), wielkopolskim (9,0%), śląskim (8,9%) i małopolskim (6,4%).

W okresie 2008-2011 województwo dolnośląskie odznaczało się nieco odmienną, niż w skali całego kraju, dynamiką kapitału podstawowego w podmiotach objętych badaniem. Ogółem kapitał podstawowy posiadany przez badane podmioty wzrósł w porównaniu do 2008 roku o 1,1 mld zł, tj. o 7,0% (w kraju – wzrósł o 13,5%), w tym kapitał krajowy – zmniejszył się o 0,5 mld zł, tj.

Kapitał podstawowy podmiotów w województwie dolnośląskim na tle kraju w 2011 r.

Wyszczególnienie		Kapitał podstawowy			
		ogółem	krajowy	zagraniczny	rozproszony
a – podmioty ogółem					
b – do 9 pracujących					
c – powyżej 9 pracujących					
W mln zł					
Polska	a	194160,6	24623,6	164559,4	4977,6
	b	40899,7	9117,0	31700,0	82,7
	c	153260,9	15506,6	132859,4	4894,9
Dolnośląskie	a	16608,6	1154,9	14961,1	492,6
	b	1223,3	123,0	1099,9	0,5
	c	15385,3	1031,9	13861,2	492,1
Polska = 100 (w %)					
Dolnośląskie	a	8,6	4,7	9,1	9,9
	b	3,0	1,3	3,5	0,6
	c	10,0	6,7	10,4	10,1
2008 = 100 (w %)					
Polska	a	113,5	115,5	112,7	135,0
	b	133,6	117,5	138,9	194,1
	c	109,2	114,4	107,9	134,3
Dolnośląskie	a	107,0	70,9	111,6	100,9
	b	148,4	93,5	158,8	-
	c	104,6	69,0	109,0	100,8
Kapitał podstawowy ogółem = 100 (w %)					
Polska	a	100	12,7	84,8	2,6
	b	100	22,3	77,5	0,2
	c	100	10,1	86,7	3,2
Dolnośląskie	a	100	7,0	90,1	3,0
	b	100	10,1	89,9	0,0
	c	100	6,7	90,1	3,2

o 29,1% (w kraju – wzrósł o 15,5%), a kapitał zagraniczny zwiększył się o 1,6 mld zł, tj. o 11,6% (w kraju odnotowano wzrost o 12,7%).

W końcu 2011 roku w najbardziej licznych podmiotach zatrudniających do 9 osób (mikroprzedsiębiorstwach) ulokowane było tylko 7,4% łącznej wartości kapitału zagranicznego (1,1 mld zł). W pozostałych podmiotach, tj. o liczbie pracujących 10 i więcej osób – 92,6% łącznej wartości kapitału zagranicznego (13,9 mld zł).

Pod względem wartości ulokowanego kapitału zagranicznego w prezentowanej zbiorowości podmiotów gospodarczych powiaty województwa dolnośląskiego charakteryzowały się znacznym zróżnicowaniem. W 2011 r. ponad $\frac{3}{4}$ kapitału zagranicznego w województwie znajdowało się w 4 powiatach: we Wrocławiu – 50,6% ogółu kapitału (o wartości 7,6 mld zł) oraz w powiatach wrocławskim – 12,6% (1,9 mld zł), wałbrzyskim – 9,6% (1,4 mld zł) i oławskim – 5,4% (0,8 mld zł). Natomiast w powiatach: górowskim, lubińskim, lubańskim i legnickim kapitał zagraniczny stanowił mniej niż 0,3% ogółu kapitału w województwie.

Największa część kapitału zagranicznego zaangażowana była w województwie dolnośląskim w 2011 r., podobnie jak w latach wcześniejszych, w podmiotach prowadzących działalność z zakresu przemysłu (łącznie 8,5 mld zł, stanowiących 59,1% ogółu kapitału zagranicznego), w tym głównie w przetwórstwie przemysłowym (8,3 mld zł – 55,6% ogółu kapitału zagranicznego). Ze wszystkich działów przetwórstwa przemysłowego największy odsetek kapitału zagranicznego występował w podmiotach zajmujących się produkcją pojazdów mechanicznych, przyczep i naczep (21,5% kapitału zagranicznego zaangażowanego w przetwórstwie przemysłowym) oraz wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych (12,7%), a także produkcją komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych (12,4%) oraz produkcją urządzeń elektrycznych (7,9%).

Kapitał zagraniczny w podmiotach, w których jego wartość przekraczała 1 mld zł USD, stanowił 95,8% ogółu kapitału zagranicznego ogółem (w kraju – 96,1%). Najwyższy udział kapitału zagranicznego tych podmiotów odnotowano w jednostkach prowadzących działalność w zakresie przetwórstwa przemysłowego (56,6%).

Ulokowany w województwie dolnośląskim w końcu 2011 roku kapitał zagraniczny pochodził w 83,7% z krajów Unii Europejskiej. Największy udział w zainwestowanym kapitale miał kapitał niemiecki – 1238 udziałowców w 960 podmiotach gospodarczych o łącznej wartości zaangażowanego (wniesionego) kapitału w wysokości ponad 5,7 mld zł (38,4% kapitału zagranicznego ogółem). W następnej kolejności usytuował się kapitał: niderlandzki (14,0%) wprowadzony do 197 podmiotów, belgijski (9,0%) – w 72 podmiotach, francuski (8,7%) – w 114 podmiotach i koreański (6,5%) ulokowany w 50 podmiotach.

We Wrocławiu ulokowany kapitał zagraniczny (w 1194 podmiotach) pochodził od 1760 udziałowców o łącznej wartości 7,6 mld zł (tj. 52,9% kapitału zagranicznego w województwie), w tym największy udział w zainwestowanym kapitale miał kapitał niemiecki (4,0 mln zł – tj. 70,3% kapitału niemieckiego w województwie).

W końcu 2011 r. wartość zaangażowanego kapitału niemieckiego sytuowała województwo dolnośląskie na 2. miejscu wśród pozostałych województw (podobnie w 2008 r.), wartość kapitału niderlandzkiego – na 3. miejscu (podobnie w 2008 r.) oraz belgijskiego – na 2. miejscu i francuskiego – na 2. miejscu (w 2008 r. odpowiednio na 1. i 2. miejscu).

W 2011 r. podmioty z kapitałem zagranicznym uzyskały **przychody z całokształtu działalności** w wysokości 91,2 mld zł, stanowiąc 7,5% ogółu przychodów w tych podmiotach w kraju, a koszty uzyskania tych przychodów ukształtowały się na poziomie 87,9 mld zł, sta-

nowiąc 7,5% ogółu kosztów w kraju. Województwo dolnośląskie było 4. województwem (po mazowieckim, wielkopolskim i śląskim) zarówno pod względem wielkości przychodów z całokształtu działalności analizowanej grupy podmiotów gospodarczych, jak i kosztów uzyskania tych przychodów.

W województwie dolnośląskim, podobnie jak w większości województw (oprócz podlaskiego), przychody z całokształtu działalności podmiotów z kapitałem zagranicznym przewyższały poniesione koszty, stąd ogółem wynik z działalności gospodarczej, skorygowany o saldo zysków i strat nadzwyczajnych, tj. wynik finansowy brutto był w 2011 r. dodatni i wyniósł 3,3 mld zł, tj. o 217,6% więcej niż 2008 r. – największy wzrost w całym kraju (w kraju wzrost o 21,5%). Największy spadek, bo aż o 308,7% nastąpił w województwie warmińsko-mazurskim.

Zysk brutto, czyli dodatni wynik finansowy brutto wykazało w 2011 r. 1131 podmiotów, tj. 47,8% ogółu podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego (w kraju 47,3%). W pozostałych województwach odsetek ten wynosił od 43,0% (mazowieckie) do 65,7% (świętokrzyskie).

Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności podmiotów z kapitałem zagranicznym w relacji do tych przychodów (tzw. wskaźnik poziomu kosztów) kształtowały się w 2011 r. na poziomie 96,4% i były niewiele niższe od przeciętnego poziomu w kraju wynoszącego 97,0%. Wartość wskaźnika poziomu kosztów mikro-przedsiębiorstw wynosiła 97,7%, czyli o 1,4 pkt. proc. więcej niż w przypadku podmiotów większych, tj. o liczbie pracujących powyżej 9 osób. W okresie 2008-2011 poziom kosztów ogółem podmiotów z kapitałem zagranicznym zmniejszył się o 2,1 pkt. proc., natomiast dla mikro - przedsiębiorstw uległ zwiększeniu o 4,9 pkt. proc., a dla pozostałych podmiotów – zmalał o 2,4 pkt. proc.

W 2011 roku 1016 podmiotów z kapitałem zagranicznym **eksportowało** swoje produkty, towary i materiały, tj. 42,9% badanej zbiorowości podmiotów z kapitałem zagranicznym w województwie (w 2008 roku – 41,9%); w kraju stanowiło to 40,6%. Wśród podmiotów do 9 pracujących działalność eksportową prowadziło 25,2%, a wśród pozostałych o liczbie 10 i więcej osób – 72,9%; w kraju było to odpowiednio 25,0% i 70,8%.

Wartość sprzedaży na eksport ogółem wyniosła 42,7 mld zł i było to o 40,6% więcej niż w 2008 roku i o 7,0% niż rok wcześniej. W strukturze eksportu, podobnie jak w kraju, dominował eksport wyrobów i stanowił 81,1% wartości eksportu ogółem. Największą część eksportu w 2011 roku zrealizowały jednostki zajmujące się przetwórstwem przemysłowym (90,8%; w 2008 roku - 94,2%).

Udział eksporterów w ogólnej liczbie podmiotów z kapitałem zagranicznym w poszczególnych województwach kształtował się na poziomie od około 33% do 50%, a największy udział w zrealizowanym eksporcie ogółem miały jednostki z 4 województw: mazowieckiego –21,4%, śląskiego – 20,5%, wielkopolskiego – 12,9% i dolnośląskiego – 12,6%.

W 2011 roku 1101 podmiotów z kapitałem zagranicznym dokonywało zakupów z **importu**, tj. 46,5% badanej zbiorowości podmiotów z kapitałem zagranicznym (w kraju – 45,8%). Wśród podmiotów do 9 pracujących dokonujących zakupów z importu było 29,8%, a wśród pozostałych o liczbie 10 i więcej osób – 74,9% (w kraju było to odpowiednio 30,6% i 75,4%). W strukturze podmiotów importujących prawie 69% stanowiły podmioty o liczbie pracujących powyżej 9 osób.

Wartość dokonanego importu w 2011 roku wyniosła 34,6 mld zł i była o 32,2% wyższa niż w 2008 roku i o 6,8% niż rok wcześniej. Import surowców, materiałów i półfabrykatów na

cele produkcyjne stanowił 67,7% importu ogółem, a towarów do dalszej odsprzedaży – 19,4%. Z wartości importu ogółem 23,6% stanowił import od jednostki macierzystej oraz jednostek powiązanych w ramach grupy kapitałowej lub grupy przedsiębiorstw (tzw. import wewnątrzgrupowy). Najwyższą wartość importu wykazały podmioty zajmujące się przetwórstwem przemysłowym (82,6%).

Największy udział w wartości importu dokonanego przez podmioty z kapitałem zagranicznym w kraju miały podmioty z województwa mazowieckiego – 36,8%; w województwie dolnośląskim wynosił on 9,3%

W 2011 r. **nakłady na pozyskanie aktywów trwałych** poniosły 1122 podmioty, tj. 47,4% podmiotów z kapitałem zagranicznym ogółem (w kraju – 46,1%). Wartość tych nakładów wynosiła 5,8 mld zł (7,8% wydatków w kraju) plasując województwo dolnośląskie na 4. miejscu po województwach: mazowieckim, śląskim i wielkopolskim. Wartość poniesionych nakładów w porównaniu z 2008 r. wzrosła o 7,3%, a z 2010 r. – o 9,1%.

Średnio na 100 podmiotów z kapitałem zagranicznym przypadało w województwie dolnośląskim w 2011 r. 47 podmiotów, które poniosły nakłady inwestycyjne (w kraju 46 podmiotów), przy czym w jednostkach o liczbie pracujących do 9 osób – 23 podmioty, a w jednostkach pozostałych – ponad 88 podmiotów.

W najwyższym stopniu inwestowały podmioty prowadzące działalność w zakresie przetwórstwa przemysłowego – 49,0% nakładów na pozyskanie aktywów trwałych poniesionych przez wszystkie badane podmioty z kapitałem zagranicznym.

Nakłady poniesione w 2011 roku na pozyskanie aktywów trwałych w województwie dolnośląskim na tle kraju w 2011 r.

Wyszczególnienie	Liczba podmiotów	Nakłady inwestycyjne		
		ogółem	w tym na nowe środki trwałe	
a – ogółem				
b – do 9 pracujących				
c – powyżej 9 pracujących				
W mln zł				
Polska	a	11492	73704,4	54996,0
	b	3951	12719,3	8929,9
	c	7541	60985,1	46066,1
Dolnośląskie	a	1122	5759,6	4089,5
	b	344	684,2	522,9
	c	778	5075,4	3566,6
Polska = 100 (w %)				
Dolnośląskie	a	9,8	7,8	7,4
	b	8,7	5,4	5,9
	c	10,3	8,3	7,7
2008 = 100 (w %)				
Polska	a	98,8	90,3	84,4
	b	94,5	81,9	66,0
	c	101,2	92,3	89,2
Dolnośląskie	a	97,0	107,3	93,4
	b	88,4	109,3	101,1
	c	101,3	107,0	92,3

Łączna kwota wydatków na nowe środki trwałe kształtowała się w 2011 r. na poziomie 4,1 mld zł, stanowiąc 71,0% ogółu wydatków inwestycyjnych (o 3,6 pkt. proc. mniej niż w kraju). Poniesione w 2011 roku nakłady na nowe środki trwałe obniżyły się o 3,0% w porównaniu do 2008 roku, a o 6,6% w skali roku.

Odsetek nakładów na nowe środki trwałe w 2011 r. był w województwie niższy od poziomu krajowego w przypadku mikro – przedsiębiorstw (o 3,4 pkt. proc.), a wyższy – w przypadku jednostek o liczbie pracujących powyżej 9 osób (o 3,4 pkt. proc.).

Podmioty z udziałem kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób osiągnęły w 2011 r. słabsze wyniki finansowe niż pozostałe podmioty składające bilans.

W przypadku podmiotów z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób wskaźnik poziomu kosztów kształtował się na poziomie 96,3%, tj. o 6,6 pkt. proc. wyższym niż dla ogółu podmiotów składających bilans.

Wskaźnik rentowności obrotu brutto wyniósł 3,7% wobec 10,3% dla zbiorowości podmiotów bilansowych (czyli był o 6,6 pkt. proc. niższy).

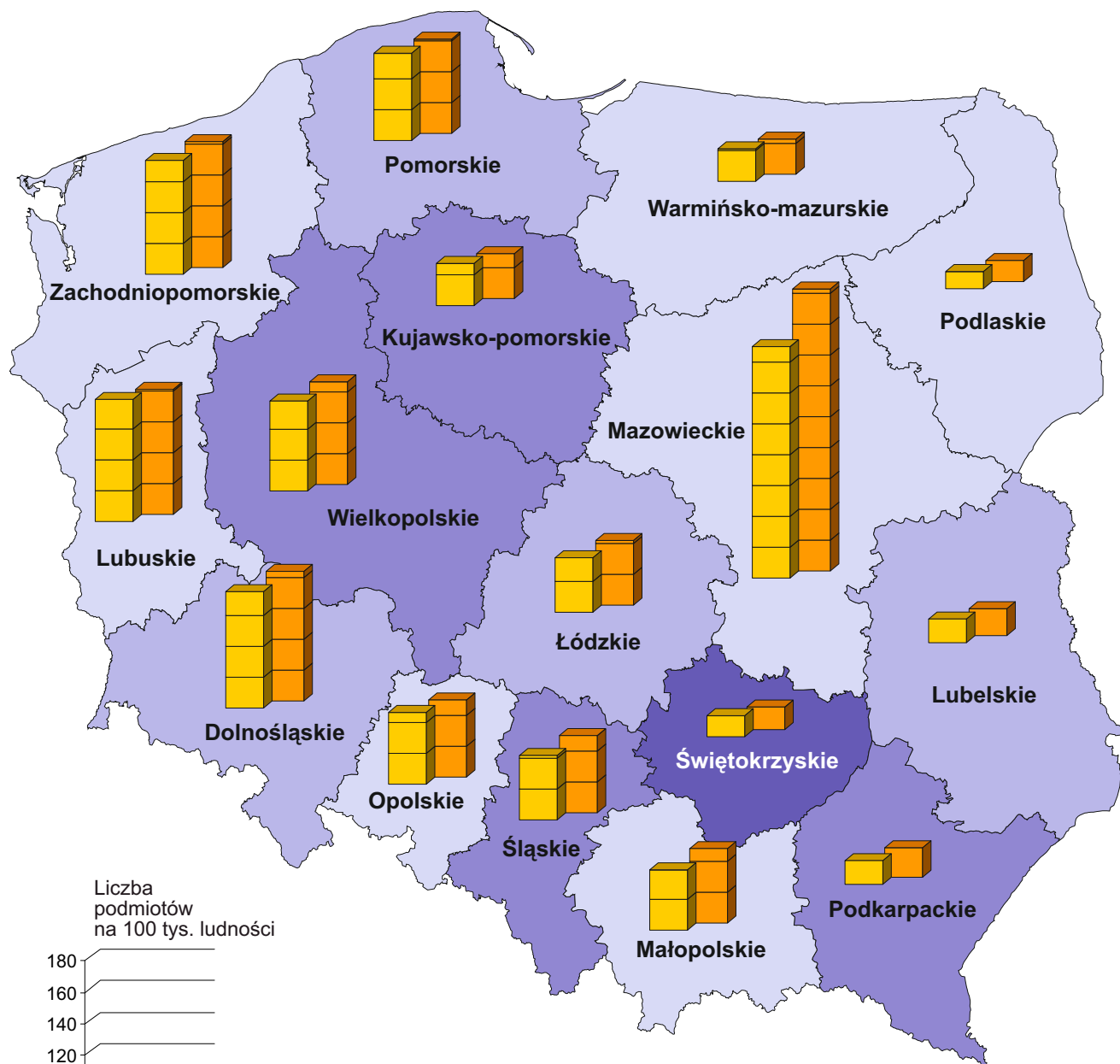
Wskaźnik rentowności kapitału własnego podmiotów z kapitałem zagranicznym wyniósł 9,2% i był również niższy od wykazanego przez podmioty bilansowe (o 10,1 pkt. proc.).

Mniej korzystne były też wskaźniki rentowności aktywów zarówno trwałych, jak i obrotowych – wyniosły odpowiednio 18,6% i 21,9%, czyli były o 11,7 pkt. proc. i 13,5 pkt. proc. mniejsze niż wykazane przez wszystkie podmioty bilansowe.

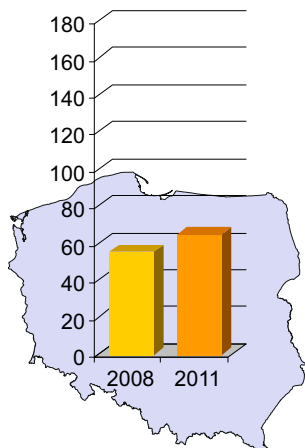
Wskaźnik płynności I stopnia, tj. relacja inwestycji krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych) wyniósł w podmiotach z kapitałem zagranicznym 30,9%, natomiast dla ogółu jednostek składających bilans – 59% (różnica 28,1 pkt. proc.).

I. WOJEWÓDZTWO DOLNOŚLĄSKIE NA TLE KRAJU I WOJEWÓDZTW W LATACH 2008 I 2011

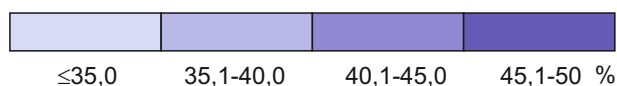
WYKRES I.1. PODMIOTY Z KAPITAŁEM ZAGRANICZNYM NA 100 TYS. LUDNOŚCI
WEDŁUG WOJEWÓDZTW W LATACH 2008 I 2011 (stan w dniu 31 XII)



Liczba podmiotów na 100 tys. ludności

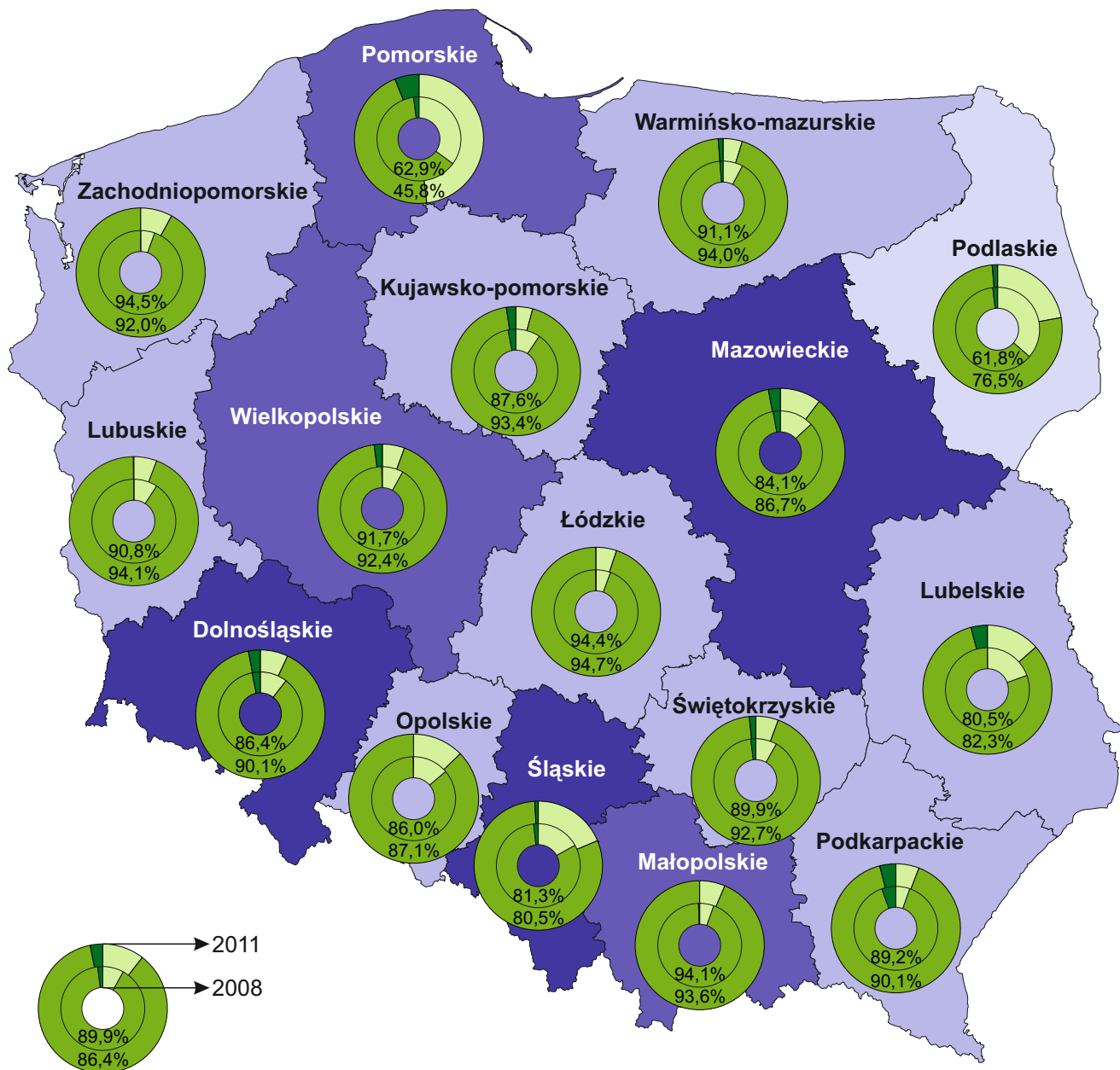


Odsetek podmiotów z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących powyżej 9 osób w 2011 r.



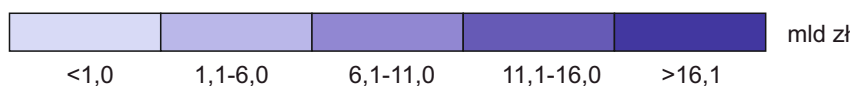
I. WOJEWÓDZTWO DOLNOŚLĄSKIE NA TLE KRAJU I WOJEWÓDZTW W LATACH 2008 I 2011

WYKRES I.2. KAPITAŁ PODSTAWOWY PODMIOTÓW Z KAPITAŁEM ZAGRANICZNYM
WEDŁUG WOJEWÓDZTW W LATACH 2008 I 2011 (stan w dniu 31 XII)



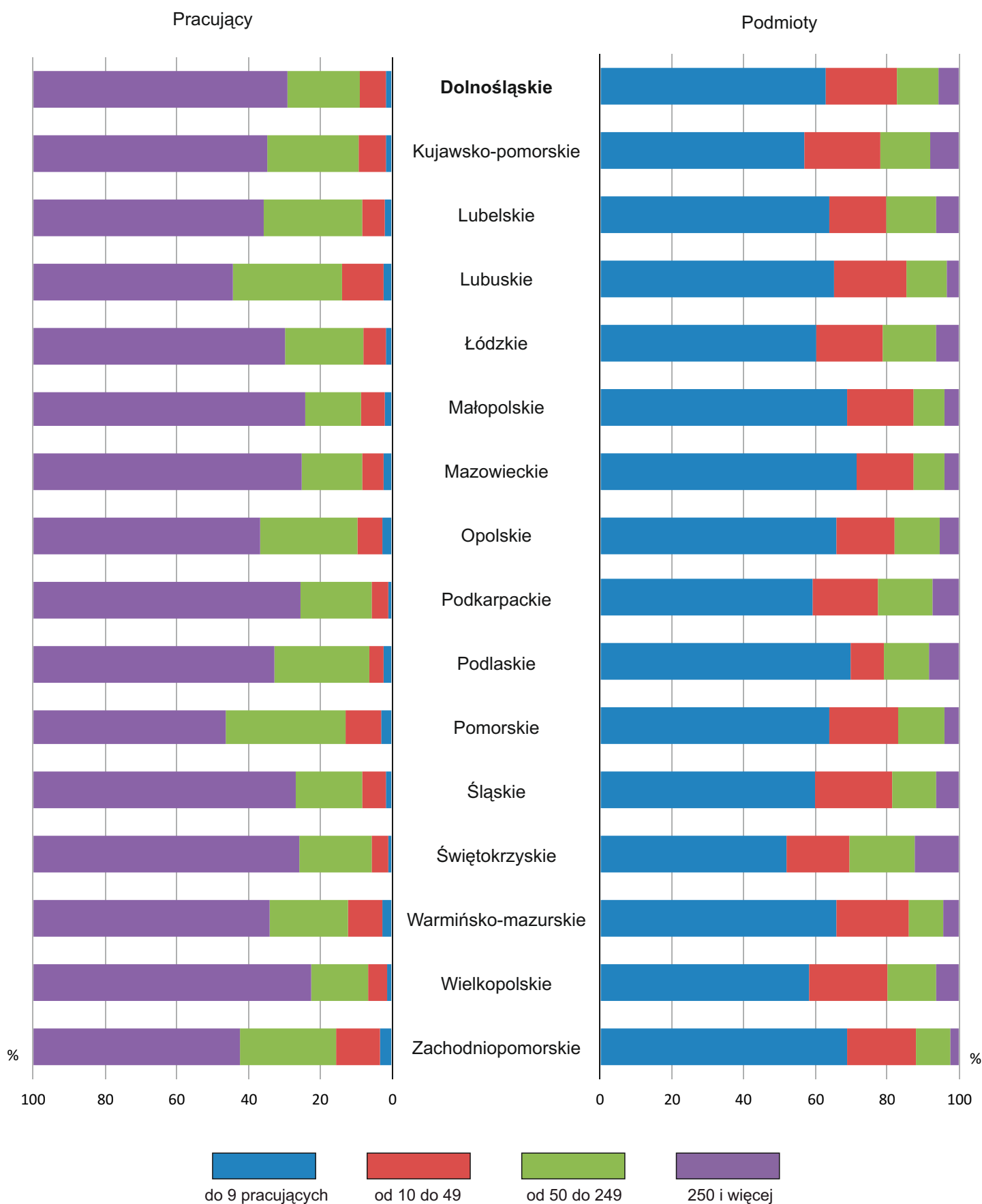
Kapitał:
 krajowy
 zagraniczny
 rozproszony

Wartość kapitału podstawowego podmiotów w 2011 r.



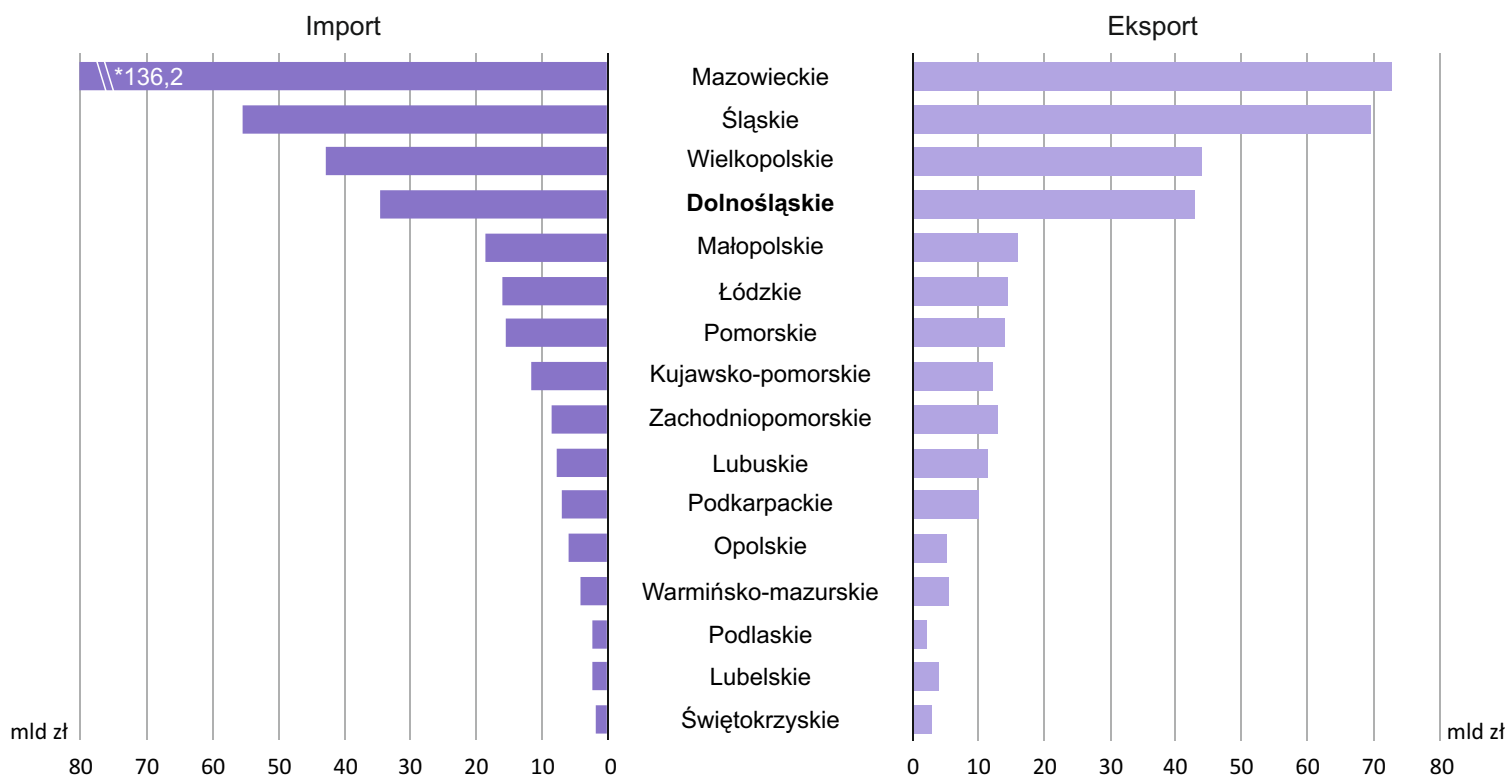
I. WOJEWÓDZTWO DOLNOŚLĄSKIE NA TLE KRAJU I WOJEWÓDZTW W LATACH 2008 I 2011

**WYKRES I.3. STRUKTURA PRACUJĄCYCH I PODMIOTÓW Z KAPITAŁEM ZAGRANICZNYM
WEDŁUG WOJEWÓDZTW I KLAS WIELKOŚCI W 2011 R. (stan w dniu 31 XII)**

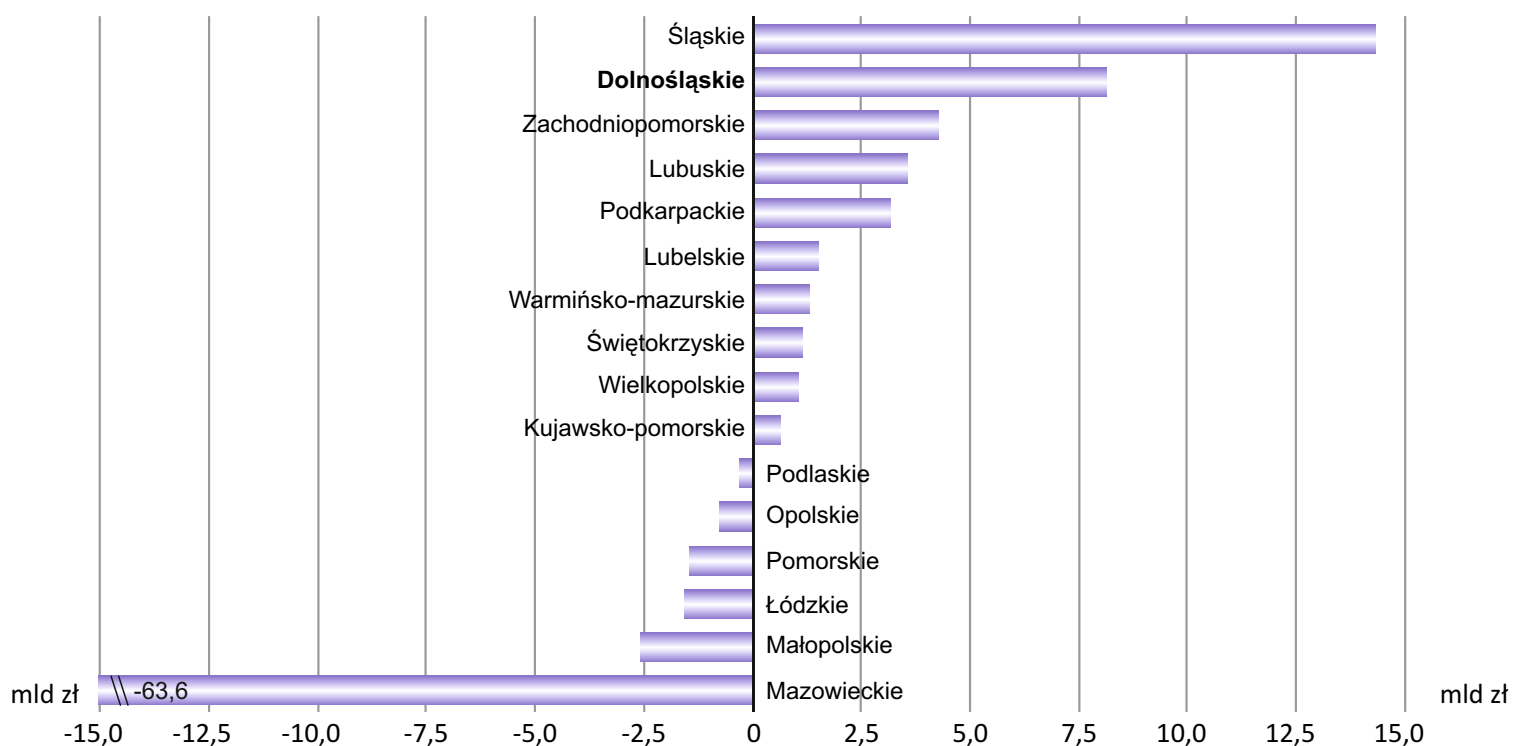


I. WOJEWÓDZTWO DOLNOŚLĄSKIE NA TLE KRAJU I WOJEWÓDZTW W LATACH 2008 I 2011

WYKRES I.4. WARTOŚĆ IMPORTU I EKSPORTU PODMIOTÓW Z KAPITAŁEM ZAGRANICZNYM
WEDŁUG WOJEWÓDZTW W 2011 R.

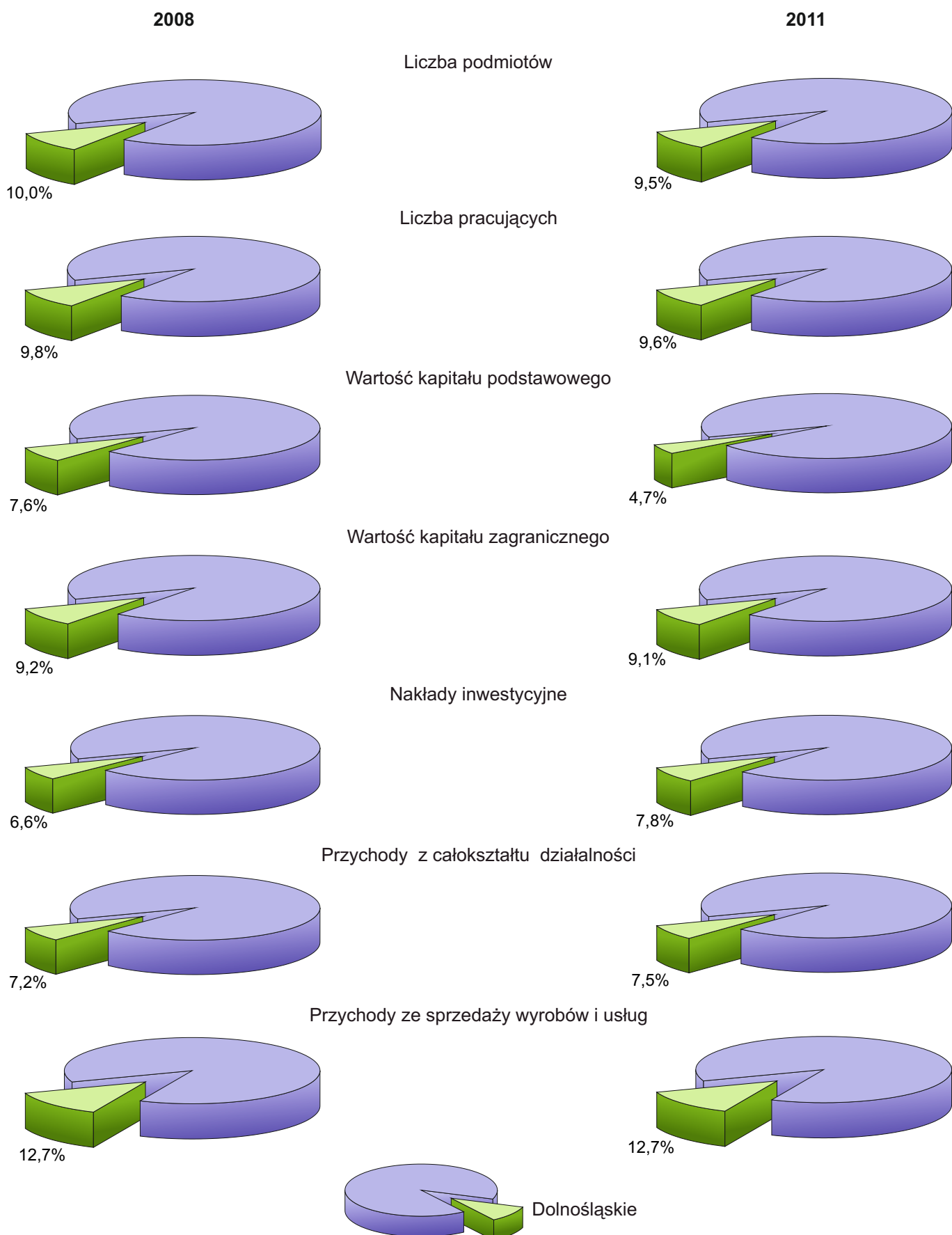


WYKRES I.5. SALDO OBROTÓW TOWAROWYCH PODMIOTÓW Z KAPITAŁEM ZAGRANICZNYM
WEDŁUG WOJEWÓDZTW W 2011 R.



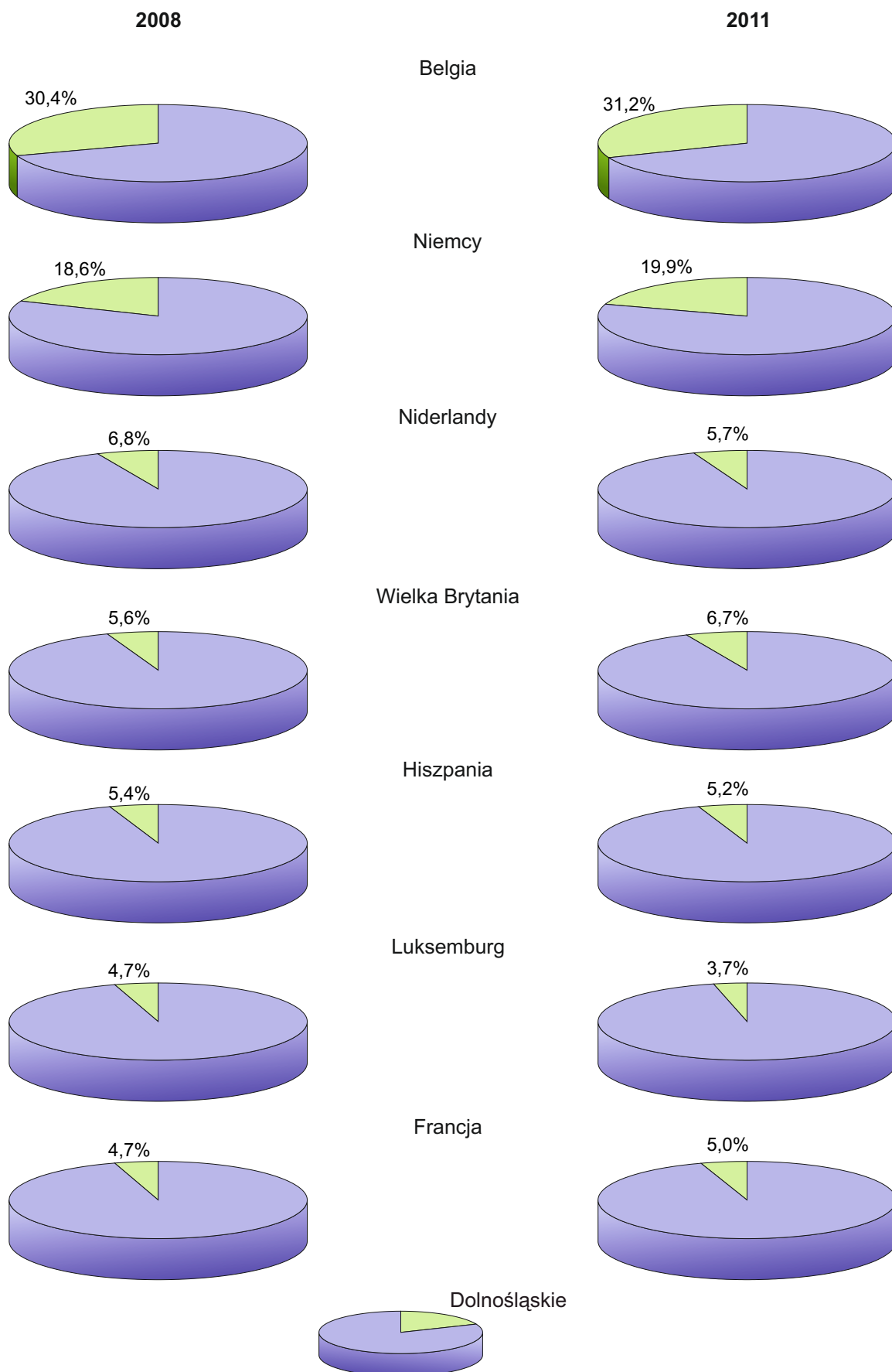
I. WOJEWÓDZTWO DOLNOŚLĄSKIE NA TLE KRAJU I WOJEWÓDZTW W LATACH 2008 I 2011

WYKRES I.6. PODMIOTY Z KAPITAŁEM ZAGRANICZNYM
W WOJEWÓDZTWIE DOLNOŚLĄSKIM NA TLE POLSKI



I. WOJEWÓDZTWO DOLNOŚLĄSKIE NA TLE KRAJU I WOJEWÓDZTW W LATACH 2008 I 2011

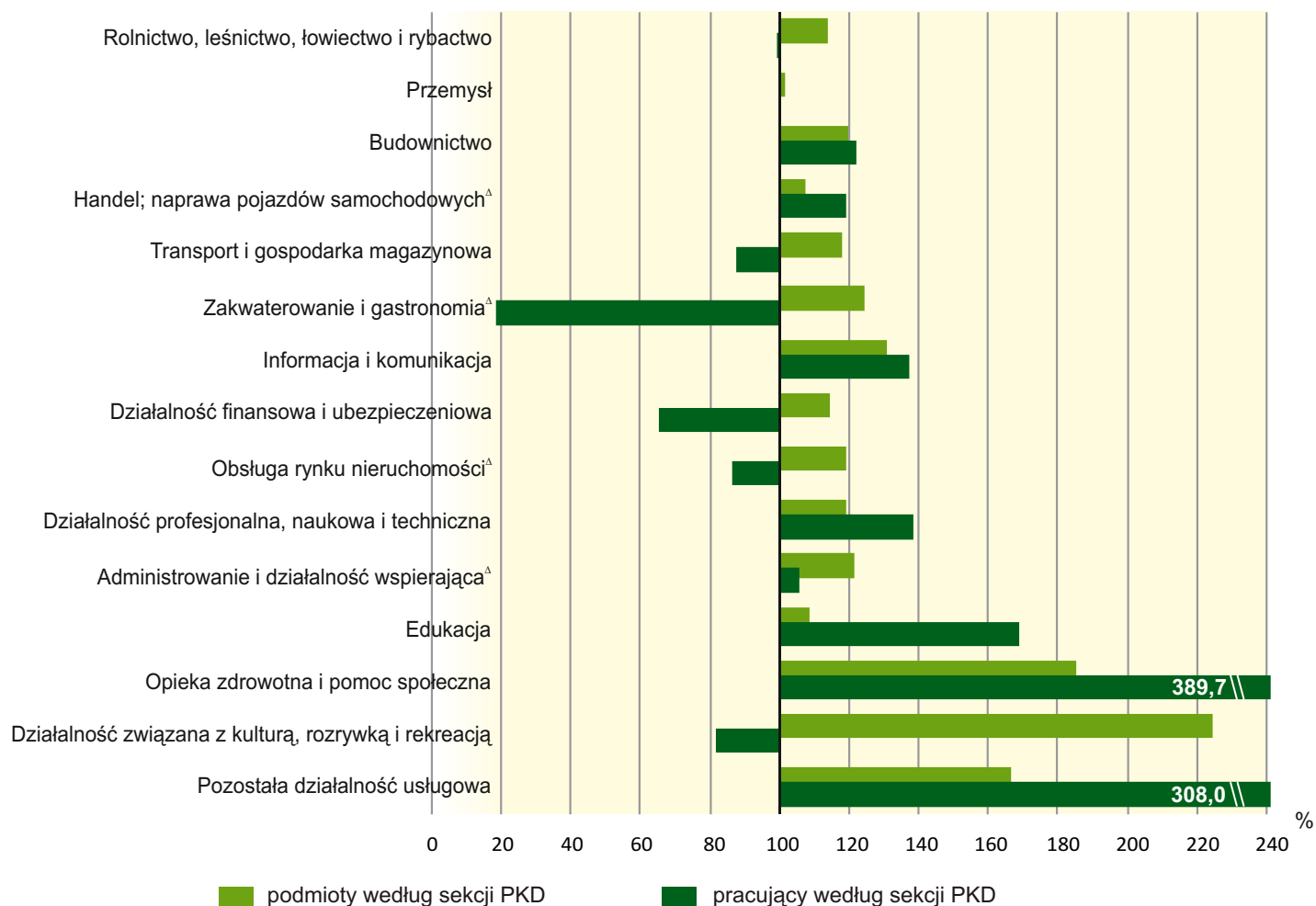
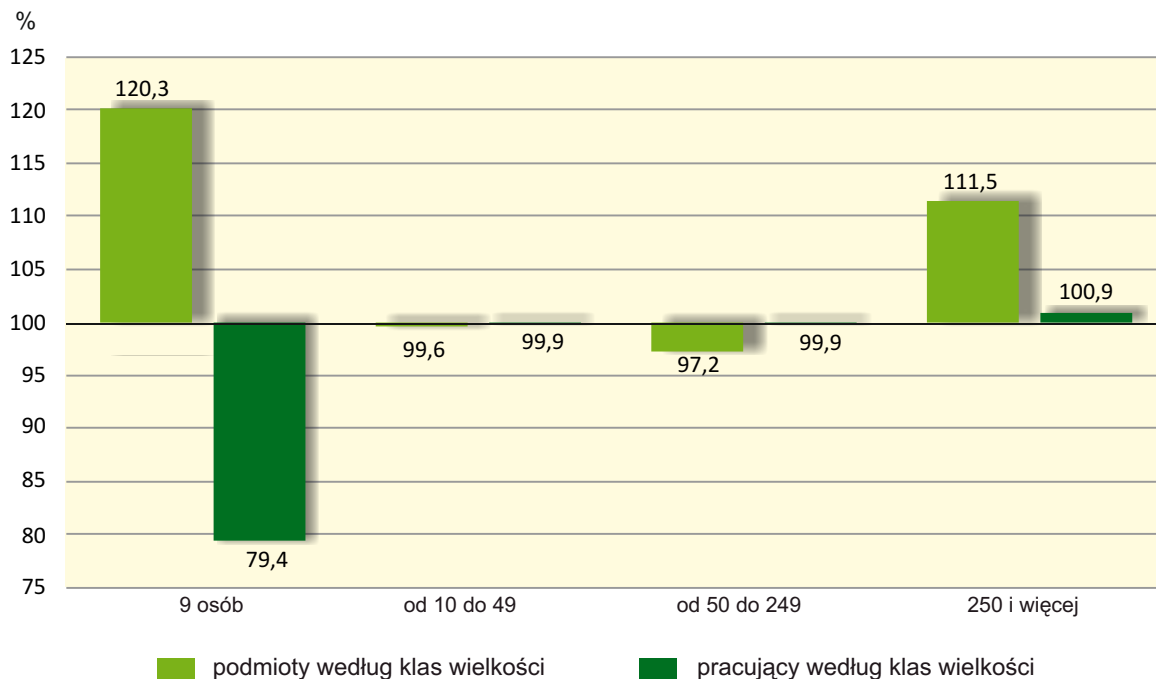
WYKRES I.7. KAPITAŁ ZAGRANICZNY W WOJEWÓDZTWIE DOLNOŚLĄSKIM NA TLE POLSKI
WEDŁUG WYBRANEGO KRAJU POCHODZENIA



II. PODMIOTY Z KAPITAŁEM ZAGRANICZNYM W WOJEWÓDZTWIE DOLNOŚLĄSKIM W LATACH 2008-2011

**WYKRES II.1. PODMIOTY Z KAPITAŁEM ZAGRANICZNYM I PRACUJĄCY W TYCH PODMIOTACH
W WOJEWÓDZTWIE DOLNOŚLĄSKIM WEDŁUG KLAS WIELKOŚCI
ORAZ SEKCJI PKD W 2011 R.**

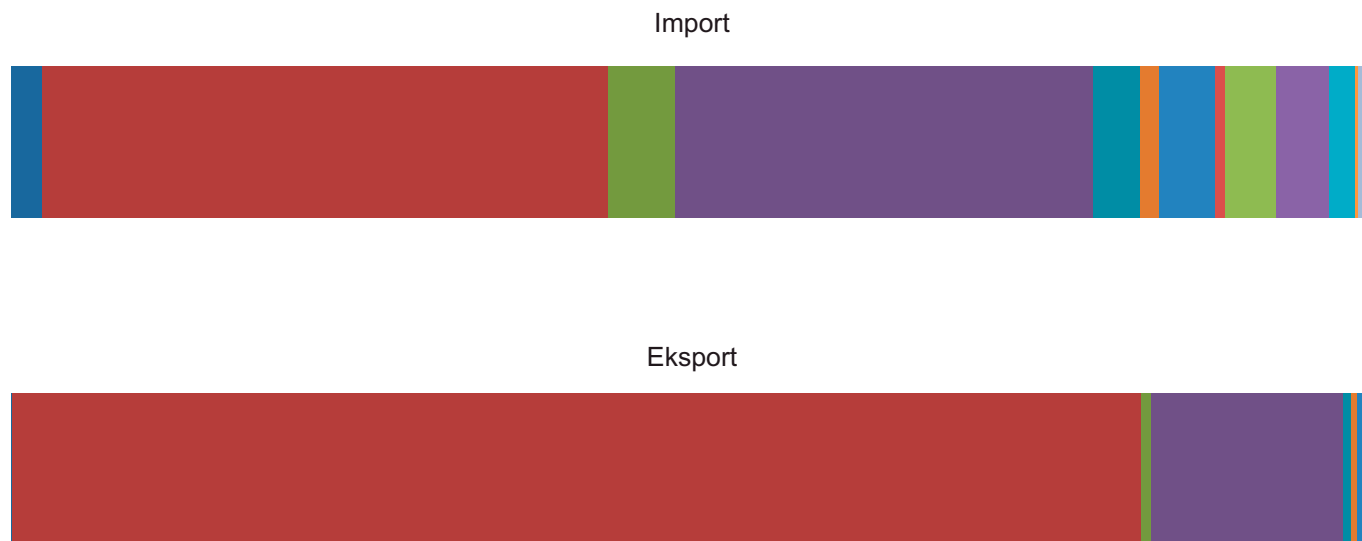
(2008=100)



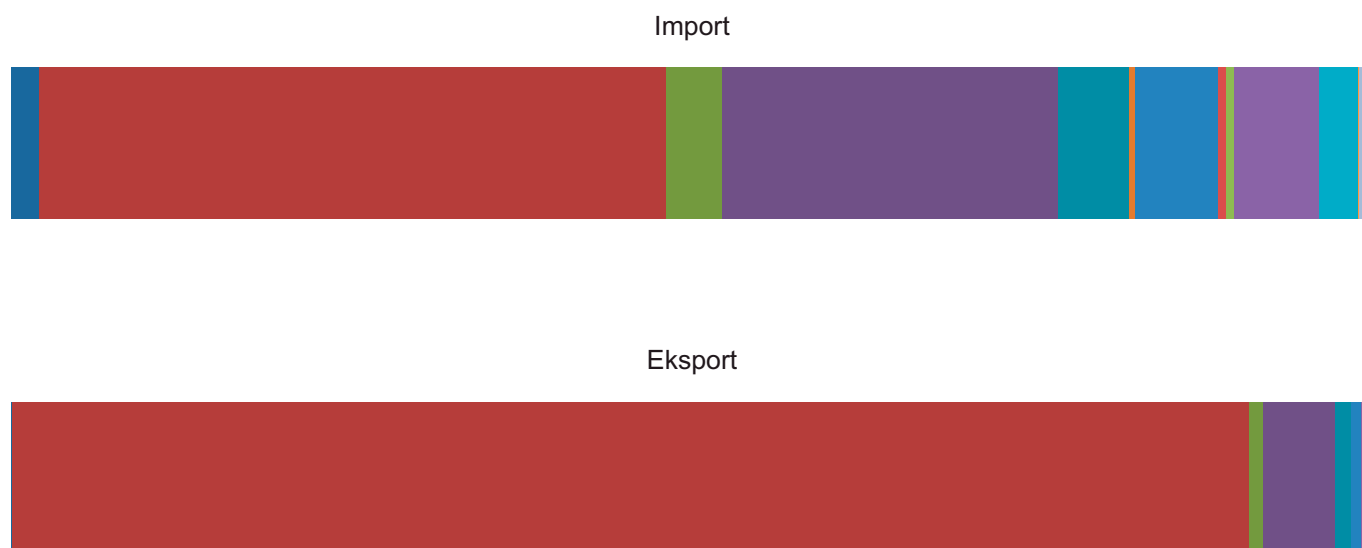
II. PODMIOTY Z KAPITAŁEM ZAGRANICZNYM W WOJEWÓDZTWIE DOLNOŚLĄSKIM W LATACH 2008-2011

WYKRES II.2. IMPORT I EKSPORT PODMIOTÓW Z KAPITAŁEM ZAGRANICZNYM W WOJEWÓDZTWIE DOLNOŚLĄSKIM WEDŁUG SEKCJI PKD W 2011 R.

Liczba podmiotów importujących i eksportujących^a



Wartość importu i eksportu^a



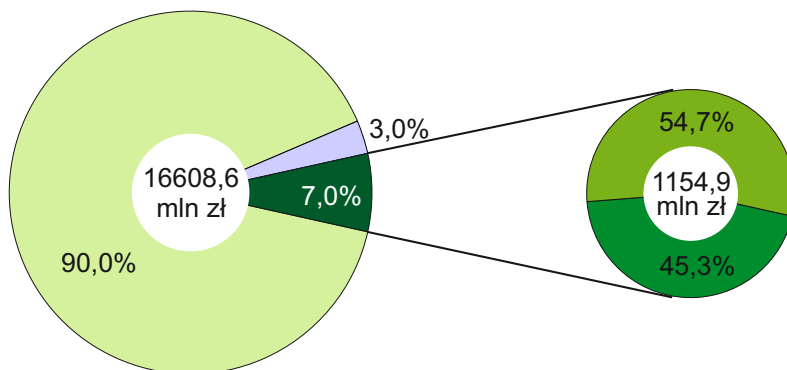
- | | | |
|---|--|--|
| <ul style="list-style-type: none"> ■ Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo ■ Handel; naprawa pojazdów samochodowych ■ Informacja i komunikacja ■ Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna ■ Opieka zdrowotna i pomoc społeczna | <ul style="list-style-type: none"> ■ Przemysł ■ Transport i gospodarka magazynowa ■ Działalność finansowa i ubezpieczeniowa ■ Administrowanie i działalność wspierająca ■ Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją | <ul style="list-style-type: none"> ■ Budownictwo ■ Zakwaterowanie i gastronomia ■ Obsługa rynku nieruchomości ■ Edukacja ■ Pozostała działalność usługowa |
|---|--|--|

^a Wyrobów, usług, lub towarów

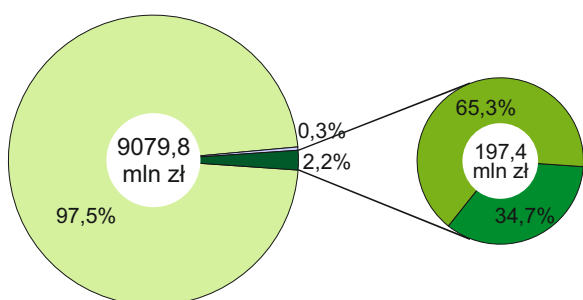
II. PODMIOTY Z KAPITAŁEM ZAGRANICZNYM W WOJEWÓDZTWIE DOLNOŚLĄSKIM W LATACH 2008-2011

**WYKRES II.3. KAPITAŁ PODSTAWOWY PODMIOTÓW W WOJEWÓDZTWIE DOLNOŚLĄSKIM
WEDŁUG WYBRANYCH SEKCJI PKD W 2011 R. (stan w dniu 31 XII)**

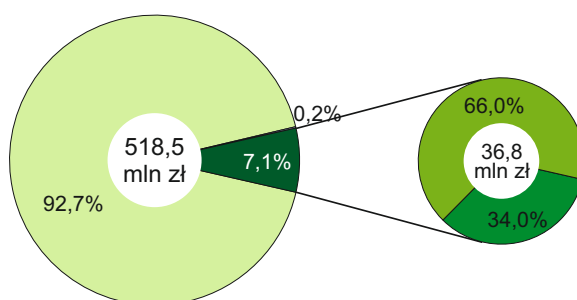
Ogółem



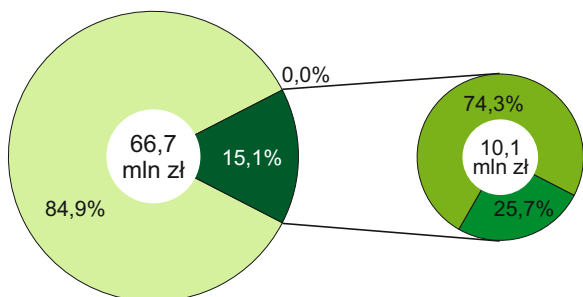
Przemysł



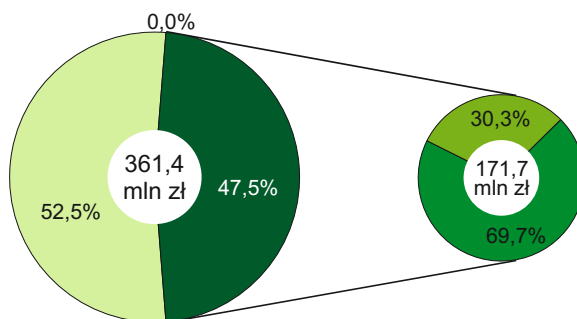
Obsługa rynku nieruchomości



Transport i gospodarka magazynowa



Zakwaterowanie i gastronomia

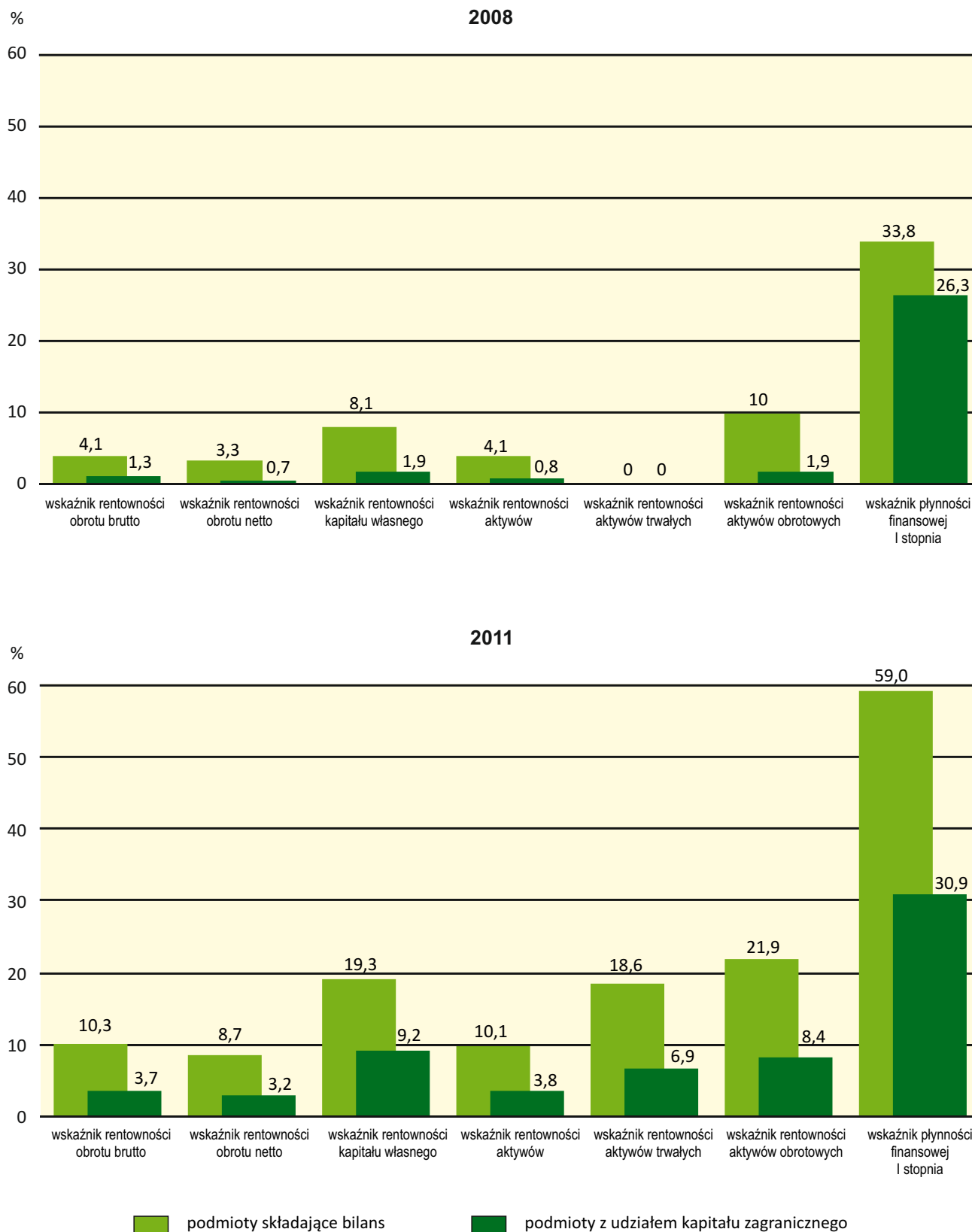


Kapitał:

- zagraniczny
- rozproszony
- krajowy
- osób prawnych
- osób fizycznych

II. PODMIOTY Z KAPITAŁEM ZAGRANICZNYM W WOJEWÓDZTWIE DOLNOŚLĄSKIM W LATACH 2008-2011

**WYKRES II.4. RELACJE EKONOMICZNE W PODMIOTACH Z KAPITAŁEM ZAGRANICZNYM^a
NA TLE PODMIOTÓW SKŁADAJĄCYCH BILANS W WOJEWÓDZTWIE DOLNOŚLĄSKIM**



^a Dotyczy podmiotów o liczbie pracujących powyżej 9 osób.

III. PODMIOTY Z KAPITAŁEM ZAGRANICZNYM W POWIATACH WOJEWÓDZTWA DOLNOŚLĄSKIEGO W LATACH 2008-2011

WYKRES III.1. LICZBA PODMIOTÓW Z KAPITAŁEM ZAGRANICZNYM ORAZ LICZBA PRACUJĄCYCH
W TYCH PODMIOTACH W PRZELICZENIU NA 10 TYS. LUDNOŚCI
W POWIATACH WOJEWÓDZTWA DOLNOŚLĄSKIEGO

